

GUÍA DEL GAS

COLOMBIA 2026

I **Informe Especial** La gran oportunidad del GLP



www.guiadelgas.com

SOMOS LA EMPRESA
PIONERA Y LÍDER EN
INSPECCIÓN Y RECALIFICACIÓN
DE CILINDROS DE ALTA PRESIÓN
CON LA MÁS AVANZADA
TECNOLOGÍA.



NOS SENTIMOS

ORGULLOSOS
DE CUMPLIR

22
años

Más de dos décadas de grandes y pequeños proyectos que nos
han puesto a prueba para dar lo mejor de nosotros.

www.hidrotest.com

SURENERGY: SERVICIOS TODO EN UNO DE LA CADENA DE VALOR DEL GAS NATURAL



Hace treinta años hicimos la primera conversión de 23.000 automóviles y la primera estación de GNV en Colombia. Desde entonces hemos sido protagonistas de la historia del gas natural en el país.

Acompañamos desde la extracción de los pozos y el tratamiento de gas en campos, hasta la compresión (250 mmscfd), deshidratación, almacenamiento, transporte (GNC/GNL), licuefacción, regasificación y generación eléctrica (90 MW/hr).

Recientemente, logramos uno de los aportes al sistema nacional de transporte más importantes de los últimos años: en el Campo Sinú-9 instalamos, operamos y mantenemos por 10 años las instalaciones para 40 MMscfd de capacidad en compresión y tratamiento de gas, con proyección a 160 MMscfd, consolidándonos como referente técnico y estratégico del desarrollo de campos en la producción de gas.

Son tres décadas impulsando proyectos que hacen historia en el sector energético colombiano. Además, desde mayo de 2025 somos operadores habilitados por la Agencia Nacional de Hidrocarburos, que nos acredita como un



aliado confiable y autorizado para desarrollar proyectos a lo largo de toda la cadena de valor del gas natural.

Surenergy no solo cubre el sector del gas, sino que ha extendido su portafolio de servicios a las energías alternativas, como la solar fotovoltaica, a través de **Girsol**, y la climatización industrial eficiente en un 90%, con **AirMagic**, dos empresas aliadas en este proceso de innovación.

Así ofrecemos soluciones híbridas que integran gas y renovables, asegurando confiabilidad operativa, sostenibilidad y eficiencia energética a largo plazo.

Surenergy, treinta años de confianza, experiencia y habilitación oficial de operación de campos, para seguir liderando la transición energética en Colombia. **6**

PORTAFOLIO DE SERVICIOS

- ✓ Generación eléctrica en campos aislados, con equipos modulares y escalables.
- ✓ Tratamiento, compresión y deshidratación de gas natural.
- ✓ Licuefacción y regasificación.
- ✓ Suministro de GNC y/o GNL, con entrega en diferentes puntos de consumo.
- ✓ Air Magic: Climatización industrial.
- ✓ Girsol: Energía solar fotovoltaica.

Empresas asociadas



GIRSOL
www.girsol.com.co



Bogotá, Calle 18A # 69F-36
Teléfonos: +57 601 412 3800 y 316 017 5734
dcomercial@surenergy.com.co

www.surenergy.com.co



www.guiadelgas.com

ISSN: 2346-0040

Año XIII

Editor

GRUPO COMUNICAR

Director

MARTÍN ROSAS

director@guiadelgas.com

Redacción

STELLA BELALCÁZAR

info@guiadelgas.com

Diseño y Diagramación

JAVIER ENRIQUE NIETO

javiernietodiaz@gmail.com

Dirección Comercial

STEPHANY RONDEROS

comercial@guiadelgas.com

Impresión

MULTI-IMPRESOS

Foto de Portada

HAYKIRDI - iSTOCK PHOTOS

Una publicación de

GRUPO COMUNICAR

Carrera 74 # 76-71, Of 213

Teléfono: +57 318-6232944

Bogotá - Colombia



HIDROPROB, donde la seguridad y la experiencia se ponen a prueba

Ensayos NDT acreditados y
certificados para el sector
Oil & Gas



SERVICIOS

- ✓ Pruebas hidrostáticas en campo hasta **30.000 psi**.
- ✓ **Mant. preventivo y correctivo** de sistemas y herramientas.
- ✓ Venta y mant. de sistemas y soluciones para almacenamiento y transporte de **GNC**.
- ✓ Centro de servicios y soporte técnico para **Colombia y la Región**.

www.hidroprob.com



Laboratorio Acreditado
por el **ONAC** ISO 17025:2017

SEGURIDAD A TODA PRUEBA



Laboratorio de pruebas hidrostáticas

HIDRÓGENO Y GNL: ¿ES SOSTENIBLE LA TRANSICIÓN ENERGÉTICA?

Cryo-Systems asegura que sí. Más de una década brindando soluciones para aplicaciones Criogénicas y Gases Licuados en LATAM.

El mundo busca fuentes de energía limpias que reduzcan las emisiones y aseguren un futuro sostenible. Y en ese camino el hidrógeno verde y el gas natural licuado (GNL) ocupan un lugar central. Son energías que prometen transformar desde la movilidad y el transporte pesado hasta la generación de electricidad y algunos procesos industriales.

Pero detrás de cada proyecto hay una realidad que a menudo pasa desapercibida: la infraestructura y los componentes que hacen posible la operación diaria.

En el universo de los gases, cada equipo, cada válvula, cada manguera y cada conexión son piezas críticas que deben garantizar no solo seguridad, sino también eficiencia y continuidad.

Es allí donde cobran importancia los proveedores de soluciones altamente especializadas como **Cryo-Systems**, que asegura no solo el suministro de equipos confiables de altas especificaciones, sino la asesoría y los servicios que hacen viable la cadena de valor de estos energéticos.



 **HAROLD RODRÍGUEZ**
CEO de Cryo-Systems.

HIDRÓGENO: ENERGÍA DEL FUTURO

El hidrógeno se ha convertido en el gran protagonista de la descarbonización. Su versatilidad es clave para sectores difíciles de electrificar como el transporte marítimo, la aviación o la industria pesada. El reto, es que su producción, almacenamiento y transporte requieren condiciones extremas: presiones de hasta 15.000 psi (1.000 bar) y temperaturas cercanas al cero absoluto, -253°C.

La buena noticia es que hay fabricantes que han desarrollado tecnologías que soportan esas condiciones extremas, con equipos y accesorios diseñados para que las aplicaciones de hidrógeno líquido o gaseoso sean seguras, eficientes y cumplan los estándares internacionales.

La clave del éxito es la elección de un proveedor capaz y que brinde la solución indicada.

GNL: PUENTE HACIA LA SOSTENIBILIDAD

El GNL se consolida como un actor estratégico en la transición energética. Comparado con otros combustibles fósiles, reduce emisiones contaminantes y actúa como un puente hacia la adopción de energías renovables. Su manipulación, sin embargo, no es sencilla: requiere equipos y accesorios que operen a temperaturas cercanas a los -162 °C.

Una solución confiable permite que el GNL sea almacenado, trasgado, transportado y utilizado de manera eficaz y segura, tanto en grandes volúmenes en embarcaciones y plantas de regasificación, como en aplicaciones industriales menores y de movilidad.





La fiabilidad de cada componente marca la diferencia entre la continuidad operativa y el riesgo de una interrupción crítica o un incidente de seguridad.

EL PAPEL DE LOS PROVEEDORES

Un proveedor de soluciones como **Cryo-Systems**, no se limita a entregar un equipo, componente o repuesto: entiende la naturaleza de cada operación y ofrece asesoría técnica, respuesta oportuna, innovación constante y acompañamiento cercano, fundamentales en las industrias del hidrógeno y el GNL, donde la seguridad no admite errores.

Cryo-Systems, fundada en 2014, con la misión de ser un aliado estratégico para el sector de los gases industriales, licuados y de alta especialidad, se ha consolidado con un completo portafolio de equipos, componentes y soluciones para aplicaciones exigentes,

con marcas reconocidas de fabricantes como: OPW-CES, Habonim Valves, Goetze Armaturen y Mid-West® Instrument, entre otros, que han acumulado experiencia en países donde el GNL y el Hidrógeno ya son una realidad.

La evolución y crecimiento de **Cryo-Systems** están respaldados por más de 150 clientes en 12 países, servidos exitosamente con operaciones directas o trianguladas, desde El Caribe hasta La Patagonia.

"Nuestro compromiso va más allá del suministro: acompañamos a nuestros clientes con experiencia y capacidad técnica, asesoramos y brindamos soluciones comprobadas y de altísima calidad. Nos adaptamos a las necesidades de cada proyecto -sabemos qué hacer y cómo hacerlo- proveemos soluciones seguras, eficientes y sostenibles", dice Harold Mauricio Rodríguez, CEO de Cryo-Systems SAS.

¡Visítanos!



Representantes de:



CONTENIDO

8

INDUSTRIA

GRUPO EMPRESARIAL HUMCAR,
EL GRAN LEGADO DE DON
HUMBERTO CAMACHO



10

ENTREVISTA

EL GAS ES PATRIMONIO DE
TODOS LOS COLOMBIANOS

13

CAPÍTULO 1

INFORME ESPECIAL

LA GRAN OPORTUNIDAD
DEL GLP

OPORTUNIDADES DEL GLP EN
COLOMBIA / **14**

MAYORES IMPORTACIONES
DE GLP / **15**

REDES DE DISTRIBUCIÓN
URBANA / **19**

EL PAPEL DEL GLP EN LA
MOVILIDAD SOSTENIBLE / **20**

OPORTUNIDADES DEL GLP
EN LA INDUSTRIA / **22**

GLP, CRUCIAL EN LA
AGROINDUSTRIA
COLOMBIANA / **23**

EL GLP EN EL SECTOR
HORECA / **24**

25

CAPÍTULO 2

HIDRÓGENO

LA APUESTA DE COLOMBIA
POR EL HIDRÓGENO / **26**

31

CAPÍTULO 3

ENERGÍA NUCLEAR

ENERGÍA NUCLEAR,
ALIADA DE LA TRANSICIÓN
ENERGÉTICA / **32**

37

CAPÍTULO 4

INFORME DEL GESTOR

INFORME DEL MERCADO
DE GAS NATURAL
EN COLOMBIA / **38**

47

CAPÍTULO 5

DIRECTORIO

BIENES Y SERVICIOS / **49**



LA APUESTA DE TGI POR LA SEGURIDAD ENERGÉTICA DE COLOMBIA

El gas natural seguirá siendo esencial para el progreso y la competitividad del país. Hoy más de 36 millones de colombianos tienen acceso al servicio de gas natural, el 85 % de ellos pertenecientes a los estratos 1, 2 y 3, lo que evidencia su papel social como energético incluyente y asequible.

Sin embargo, los análisis del Gestor del Mercado advierten que para 2026 el país enfrentará un déficit de gas firme cercano al 20% de la demanda debido a la reducción en la oferta disponible y a la ausencia de nuevas fuentes de producción, lo que reafirma la urgencia de contar con soluciones inmediatas, confiables y competitivas.

En este contexto, TGI ha presentado una solución inmediata y viable para la seguridad energética del país: el proyecto Planta de Regasificación de La Guajira que entrará en operación en enero de 2027.

Con esta iniciativa, Colombia contará con 300 MPCD de gas natural importado, con una reducción del 20% en los precios para el usuario final, frente al costo actual del gas importado. Esto no solo aliviará la factura de hogares y comercios, sino que permitirá que la demanda de la industria sea atendida de manera confiable, impulsando la productividad y desarrollo nacional.

La propuesta aprovecha la infraestructura ya existente y operativa del gasoducto Ballena – Barranca, evitando reconversiones o inversiones en nuevas líneas. Desde 2020, la compañía ha desarrollado estudios ambientales, metaoceanicos y de ingeniería que le permiten asegurar la factibilidad técnica y ambiental en aguas del mar Caribe.

TGI cuenta con datos robustos, experiencia comprobada y soluciones listas para ejecutar, además del respaldo y la amplia experiencia del Grupo Energía Bogotá, uno de los grupos empresariales que ha desarrollado proyectos de gran envergadura y expansión en La Guajira, como la Línea Colectora, en ejecución.

Cabe señalar que, en el frente social, TGI sostiene un compromiso con dicho departamento pues lleva más de 18 años trabajando de la mano con las comunidades y ha realizado más de 20 talleres y 50 socializaciones. Se trata de un proyecto con enfoque participativo que promueve la colaboración y el diálogo transparente.

Para materializar este proyecto, la compañía cuenta ya con una unidad flotante de regasificación (FSRU, por sus siglas en inglés), exclusiva, que arribaría en diciembre de 2026 para iniciar suministro confiable desde enero de 2027.

Esto demuestra que se trata de una solución concreta y asegurada para el país, sin embargo, la ejecución depende de un trabajo articulado con el Gobierno Nacional, las autoridades locales y Ecopetrol, especialmente en lo relacionado con permitir el acceso a la línea Chuchupa–Ballena.

Si bien TGI reconoce otras alternativas de abastecimiento, considera que esta propuesta representa una solución más inmediata y eficiente. Representa una oportunidad única para aliviar costos, fortalecer la seguridad energética y aportar al bienestar de millones de colombianos.



TGI
GrupoEnergíaBogotá



GRUPO EMPRESARIAL HUMCAR, EL GRAN LEGADO DE DON HUMBERTO CAMACHO

El **Grupo Empresarial HUMCAR**, la multilatina colombiana que hoy tiene sucursales directas en cinco países, incluido los Estados Unidos, nació en 1971 gracias al tesón, la experiencia y la visión de don Humberto Camacho Rojas (1930-2025), quien supo desde un comienzo que la industria metalmecánica tenía un gran futuro de cara a los desarrollos que se venían en Colombia con la masificación de dos combustibles estratégicos: el gas natural y el gas licuado del petróleo (GLP).

Todo comenzó hace 55 años en un pequeño taller ubicado en la carrera 13, en el centro de Bogotá, conformado por un banco de trabajo, dos tornos, tres empleados y el empuje de don Humberto, un visionario que comenzó a fabricar los productos adecuados en el momento ideal: reguladores, válvulas y accesorios para la creciente industria del gas.

Hoy, el portafolio del **Grupo Empresarial HUMCAR** contempla cerca de 500 referencias en cinco grandes áreas: Gas, Agua, Energía, Aire Libre e Industria. Un logro de más de cinco décadas, a partir de la innovación, el desarrollo de tecnologías y las alianzas con empresas líderes de todo el mundo.

Para los años setenta el país atravesaba por un proceso de cambio energético, especialmente en el sector residencial, donde el con-



sumo de cocinol y leña, dos combustibles peligrosos y altamente contaminantes, estaban dando paso a energéticos más seguros, económicos y eficientes: primero el GLP y posteriormente el gas natural, gracias a los grandes yacimientos descubiertos en La Guajira, que darían origen a la llamada 'Revolución del gas natural en Colombia'.

Y don Humberto fue protagonista clave de ese proceso, con los productos de la inicialmente llamada Industrias HUMCAR: soluciones con tecnología en regulación y medición de gases combustibles, contribuyendo así a la masifica-

ción del gas natural en Colombia y América Latina.

Gracias a las estrictas prácticas de calidad, a la certificación bajo las normas Icontec y las que exige cada país, sumado al laboratorio de pruebas acreditado ante el ONAC, los productos fabricados por HUMCAR llegan directamente a través sus sucursales en México, Perú, Ecuador y más recientemente Estados Unidos, al igual que son distribuidos en la mayoría de países de Centro y Suramérica, atendiendo los sectores residencial, comercial e industrial.

Ese logro fue posible gracias a que HUMCAR está en permanente innovación y desarrollo, con su equipo de ingenieros que trabajan constantemente en el mejoramiento de procesos mecánicos, análisis de diseños, asesoría y capacitación al cliente, e investigación del mercado para detectar nuevas oportunidades.

Don Humberto Camacho partió a mediados de 2025 dejando un gran legado para la industria colombiana: una multilatina del sector metalmecánico con presencia en todos los países del continente.

La posta la tomaron sus hijos, especialmente Martín Camacho, actual CEO de la empresa familiar, quien tiene el reto de continuar la visión de su padre y seguir con el proceso de internacionalización del ahora **Grupo Empresarial HUMCAR**. ⑥

MEJOR EXPERIENCIA DEL CLIENTE

Las **HUMCAR STORE** surgieron para ofrecer una experiencia personalizada a cada uno de sus clientes y aliados: distribuidoras de Gas Natural y GLP, distribuidores comerciales con sus respectivas áreas técnicas y de calidad, instaladores y segmentos especializados en cada país donde el **Grupo Empresarial HUMCAR** tiene operaciones directas: Colombia, Perú, Ecuador, México y Estados Unidos.

Las **HUMCAR STORE** permiten acceder a una oferta diversificada de productos y servicios que incluyen tanto la marca HUMCAR, reconocida por su calidad y

confianza durante más de medio siglo, así como productos de las mejores marcas internacionales.

El portafolio cubre cinco grandes divisiones: Gas, Agua, Energía, Aire Libre e Industria, que cuentan con el respaldo de tecnologías de vanguardia y un servicio excepcional, que convierten a las **HUMCAR STORE** en el lugar donde se reúne toda la oferta HUMCAR y los profesionales encuentran la solución que sus proyectos necesitan.

Con esta nueva opción de tiendas, los clientes encuentran en un solo lugar diferentes opciones de productos y marcas complementarias, con capacitación especiali-



zada y el servicio que siempre ha caracterizado al **Grupo Empresarial HUMCAR** a lo largo de más de medio siglo. 6

Muévete naturalmente

Conoce los beneficios del **Gas Natural Vehicular**



Ahorro **vs** otros combustibles



Seguimiento y control de combustible



Amigable con el medio ambiente



Amplia Red de Cobertura

Escanea este código QR y conoce **la red completa de estaciones Vanti** en Bogotá, Cundinamarca, Bucaramanga y César.



vanti ✓

Más formas de avanzar



EL GAS ES PATRIMONIO DE TODOS LOS COLOMBIANOS

La GUÍA DEL GAS habló con Luz Stella Murgas, presidente de la Asociación Colombiana de Gas Natural (Naturgas), sobre los temas que más afectan al sector en la actual coyuntura de escasez y aumento de las importaciones.

 **Doctora Luz Stella, desde diciembre de 2024, Colombia empezó a importar gas natural para atender la demanda no térmica. ¿Qué significa esto para el país?**

Esto significa que Colombia perdió su autosuficiencia en gas natural no por falta de recursos, sino por falta de decisiones públicas que no llegaron a tiempo. A partir de diciembre de 2024, por primera vez, comenzamos a importar gas natural para hogares, industrias, comercios y vehículos. Este cambio marca un punto de quiebre en nuestra soberanía energética, porque dependemos hoy del gas de otros países, a pesar de tener reservas en el subsuelo que no se han desarrollado por falta de exploración, infraestructura y voluntad política.

Sumar gas importado para abastecer la demanda no térmica es más costoso que el gas nacional, porque incluye el costo de tres actividades adicionales: la licuefacción en el país de producción, el transporte en estado líquido vía marítima y, por último, el proceso de regasificación. Asimismo, este gas está sujeto a la volatilidad de los precios del mercado internacional, que, entre otros, se ven afectados no solo por la dinámica

de la oferta y la demanda, sino por factores geopolíticos.

Ante este panorama, nos urge aumentar las reservas, porque debemos garantizar el acceso a este energético para 36 millones de colombianos (casi el 70 % de la población), que depende del gas natural para cocinar, y miles de industrias, comercios y vehículos que usan gas natural para su actividad económica.

En adelante el país seguirá dependiendo cada vez más del gas importado. ¿Cuáles son los déficits estimados para los próximos años?

Para 2026 se estima que el 20% de la demanda deberá atenderse con importaciones, en 2027 ese porcentaje subirá al 26% y, si no sumamos nueva producción, hacia 2029 podría superar el 50%. Esta tendencia no solo compromete la seguridad energética del país, sino que encarece la vida de los colombianos y resta competitividad a las industrias, nos impide seguir avanzando en nuestras metas de descarbonización y aporte a la movilidad sostenible.

Además, cada punto porcentual de dependencia del importado es más presión sobre las tarifas

y más vulnerabilidad frente a la volatilidad internacional. Por ello, insistimos en que Colombia tiene el potencial para revertir este escenario y tenemos la oportunidad de crear condiciones estables que atraigan mayor inversión a la industria. La autosuficiencia no se recupera con discursos, sino con decisiones técnicas, reglas claras y voluntad de país.

¿Qué implicaciones tendrá para los diferentes sectores la escasez de gas y las mayores tarifas, en particular para la industria, el domiciliario y el vehicular, y cuáles serían los combustibles sustitutos en cada sector?

Cada molécula que dejamos de producir en el país es una que debemos importar a un costo mayor, y esa diferencia la terminan pagando 36 millones de colombianos. Ahora bien, los sustitutos disponibles son más contaminantes y costosos. Por ejemplo, en la industria, volver a otras fuentes no solo aumentaría las emisiones, también reduciría la competitividad y productividad. En los hogares, usar leña u otros residuos contaminantes incrementaría la pobreza energética y agravaría los riesgos en la salud pública. En el transporte, reemplazar el gas natural vehicular por otros combus-

tibles podría elevar las emisiones de material particulado que tanto afectan la calidad del aire en las ciudades.

Por estas razones, regresar a fuentes de energía más contaminantes e ineficientes no es una opción para el país, de ahí la urgencia de incorporar nuevas reservas y garantizar un suministro confiable y competitivo de gas natural que permita la descarbonización de las industrias, alivie la economía de los hogares, reduzca pobreza y consolide una movilidad más limpia.

Ante esta situación, ¿llegamos al fin de la llamada ‘Revolución del gas natural’, ¿que comenzó en los años 70 con la masificación de este energético?

No podemos hablar del fin de la Revolución del gas natural, sino de un momento decisivo para su proyección. Desde los años 70, este energético ha transformado la vida de millones de colombianos, llevando bienestar a los hogares, competitividad a la industria y soluciones más limpias al transporte. Hoy no podemos cerrarle la puerta a un recurso que es de todos los colombianos, debemos asegurar que siga siendo un pilar de nuestra seguridad energética y de la transición.

La solución radica en anticipar y acelerar el desarrollo del potencial nacional. Colombia cuenta con un estimado de hasta 34 terapiés cúbicos (TPC) en áreas continentales y de entre 70 y 100 TPC costa afuera, mientras que nuestras reservas probadas apenas llegan a 2 TPC. Esto nos muestra que el recurso existe, pero requiere decisiones de política pública y regulatorias que atraigan inversión, promuevan reglas estables y garanticen condiciones adecuadas para el

desarrollo de todos los proyectos. Esta visión no se limita solo al gas natural. La industria ya avanza en la incorporación de biogás y biometano, que se están inyectando en redes de distribución en Antioquia. Estos desarrollos son la prueba de que la infraestructura construida para el gas natural será también la base de los gases renovables del futuro.

La verdadera Revolución del gas natural no ha terminado, está

entrando en una nueva fase. Una etapa en la que debemos articular esfuerzos entre Gobierno, industria y comunidades para garantizar un suministro competitivo, seguro y confiable para 36 millones de colombianos que dependen de este servicio, para avanzar en la reducción de la pobreza energética que aún afecta a más de 8 millones de personas y asegurar que el gas natural siga siendo motor de bienestar para las próximas generaciones.



Con el aumento del gas importado, se están explorando varios proyectos de regasificación en el Caribe, pero el mayor consumo está en el Interior. ¿Cuáles son las obras prioritarias para llevar ese gas de la Costa a los centros de consumo?

La situación que atraviesa la industria del gas natural en la actualidad estaba advertida y plenamente identificada. La solución radica en anticipar y acelerar el desarrollo del potencial de reservas de gas nacional, promoviendo estrategias mancomunadas que impulsen la autosuficiencia.

Para desarrollar buena parte del potencial se requieren decisiones de política pública y regulatorias, tempranas y articuladas que atraigan inversión, promuevan reglas estables y condiciones de entorno favorables para el desarrollo de proyectos.

Hemos identificado y priorizado proyectos estratégicos que busquen incrementar la oferta de gas natural y contar con la infraestructura de transporte adecuada para conectar las nuevas fuentes con los centros de distribución.

El proyecto más significativo que podría aumentar las reservas a finales de la presente década es Sirius, ubicado en el mar Caribe, con un potencial estimado de 6 TPC y una capacidad de producción equivalente a satisfacer el 45% de la demanda actual de gas de toda Colombia. Para que este campo comience a producir antes de 2030 es necesario acelerar su desarrollo, lo que implica trámites ambientales que involucran 116 consultas previas.

Por otro lado, el desarrollo del potencial de Yacimientos No Convencionales, a través de la técnica

El gas natural es un recurso que ha llevado bienestar a más de 36 millones de personas y que ha reducido la pobreza energética en el país.

del *fracking*, podría aportar gas en el corto plazo, a mejores precios y nos ayudaría a reducir la dependencia del gas importado. Con la ventaja adicional que el potencial está ubicado en las mismas zonas en las que están los gasoductos del Sistema Nacional de Transporte, lo que facilitaría llevarlo rápidamente a distintas zonas del territorio nacional.

Mientras estos desarrollos se materializan, en el inmediato plazo es necesario que la regulación viabilice los proyectos de importación de gas natural, que nos permitan garantizar el suministro sin interrupciones y generar confiabilidad a futuro.

Colombia cuenta con una única planta de almacenamiento y regasificación de Gas Natural Licuado (GNL) que funciona para importar gas para uso exclusivo de la generación de energía eléctrica. Sin embargo, su capacidad se ampliará en 83 GBTUD adicionales a los ya existentes, con el fin de contribuir a atender las necesidades de la demanda no térmica en los próximos años. Es prioritario darle celeridad a los trámites ambientales a que haya lugar.

Respecto de la infraestructura de transporte, se requiere que la Unidad de Planeación Minero Energética (UPME) y la Comisión de Energía y Gas (CREG) avancen de manera simultánea en la verificación de requisitos técnicos y la valoración de la infraestructura para evitar retrasos en la entrada en operación de los mismos. Estos proyectos también requieren autorizaciones ambientales, de tal forma que para su ejecución oportuna es esencial la articulación interinstitucional que facilite el avance en dichos procesos.

Desde esta industria proponemos que el Gobierno fortalezca un equipo élite multisectorial y de dedicación exclusiva, articulando con el Ministerio del Interior, la Autoridad Nacional de Licencias Ambientales, el Ministerio de Minas y Energía, las empresas operadoras y los entes territoriales, para acompañar y destrabar de forma transparente y eficiente cada fase de los proyectos estratégicos priorizados para garantizar el abastecimiento. Se trata de fortalecer la gestión conjunta, determinando acciones concretas, cronogramas de riguroso cumplimiento, responsables, que permitan destrabar los cuellos de botellas y garantizar los tiempos de entrada en operación de estos proyectos.

Finalmente, quiero resaltar que el gas natural en Colombia no tiene partido político, no tiene un color, no es de derecha ni de izquierda ni de centro. El gas natural en Colombia es patrimonio de todos los colombianos. Es un recurso que ha llevado bienestar a más de 36 millones de personas, que ha reducido pobreza energética y que sigue siendo clave para garantizar un acceso justo, seguro y confiable a la energía. Proteger y desarrollar este sector es un compromiso con la equidad y el futuro del país. ⑥



1

CAPÍTULO

INFORME ESPECIAL

LA GRAN OPORTUNIDAD DEL GLP

OPORTUNIDADES DEL GLP EN COLOMBIA

Colombia se encuentra hoy en una situación crítica en cuanto al suministro de gas natural y electricidad para cubrir sus necesidades. De hecho, hay déficit de estos energéticos. Es aquí donde al GLP se le abre una gran ventana de oportunidad como combustible sustituto. Entre sus ventajas están: ampliación de la capacidad de importación, suministro estable y gran poder calorífico.

Desde finales de 2024 Colombia presenta déficit en la oferta gas natural. En 2025 el faltante de gas para usos diferentes a la generación térmica fue del 5%; para 2026 se estima que sea del 20%, y, según Fedesarrollo, para 2029 el déficit puede llegar al 56%. Esta situación le ha abierto al gas licuado del petróleo (GLP) una ventana de oportunidad para aumentar su participación en la canasta energética nacional.

A su vez, la incorporación de un porcentaje cada vez mayor de gas natural importado para atender la demanda residencial y comercial ha incrementado las tarifas al usuario final. Por el contrario, el precio internacional del propano, que es el indexador con que se calcula el precio regulado del GLP nacional, se ha mantenido moderado durante los últimos años.

Esta situación ha tenido como consecuencia un apetito de los industriales por GLP para garantizar el abastecimiento y, sobre todo, la continuidad en el suministro de combustible para sus operaciones. De hecho, según Gasnova, en el primer semestre de 2025 el



GLP a granel tuvo un crecimiento del 17% frente al mismo periodo de 2024.

Si bien, actualmente no se dispone de GLP suficiente para atender la totalidad de la demanda energética del sector industrial del país, sí es una opción complementaria y puede definir una demanda proyectada que soporte nuevos proyectos de importación del combustible, que requiere de una infraestructura más sencilla y menos costosa que la del gas natural. En ese sentido, para un adecuado abastecimiento de GLP, el país debe tener en cuenta los requerimientos de infraestructura:

- i) Ampliar las facilidades en puertos para la importación,
- ii) Habilitar poliductos para internar el producto, y
- iii) Construir almacenamientos estratégicos para garantizar la continuidad de suministro en los centros de consumo.

Dichos proyectos deberán considerar mecanismos para remunerar las inversiones que requieren y así asegurar su oportuna ejecución. Si esto se logra, Colombia podrá atender con GLP los crecientes requerimientos energéticos de los sectores residencial, industrial, comercial, agropecuario e institucional. ⑥

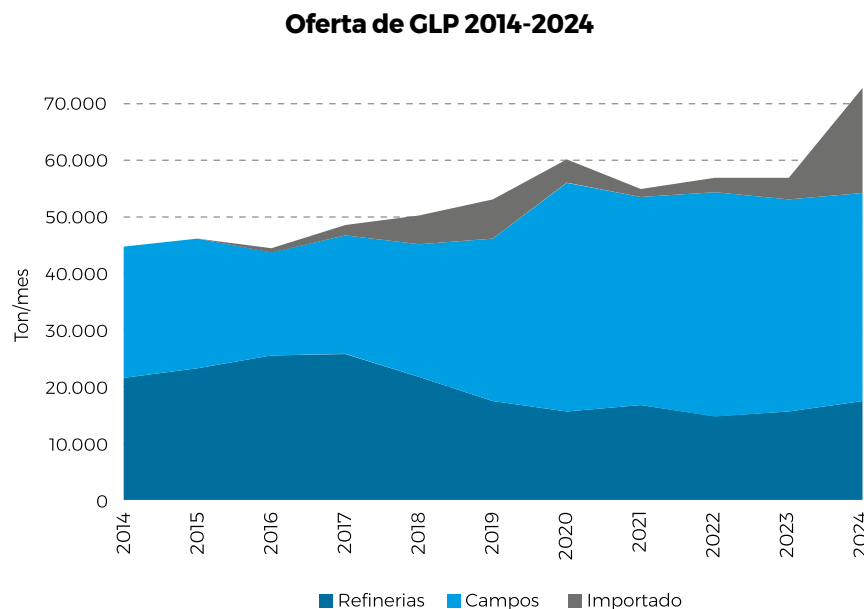
MAYORES IMPORTACIONES DE GLP

En respuesta al déficit estructural de la oferta nacional de GLP, en 2017 el Consorcio G5¹ inició importaciones de GLP a través del puerto de Okianus en Cartagena, y en 2019 entró en operación el puerto de Plexaport, en la misma ciudad.

Más recientemente, Colgas inició la ampliación de su capacidad de importación en el puerto de Okianus, para llegar a 30.900 toneladas en los próximos tres años, y un acuerdo entre Inversiones GLP y Frontera Energy construye otras facilidades de importación en Puerto Bahía, Cartagena, con una capacidad estimada de 20.900 toneladas, que estarían listas en 2027.

Estas iniciativas buscan anticiparse a un escenario de mayor déficit de producción nacional y garantizar la atención de la demanda futura.

Actualmente, la capacidad de importación es de unas 30.000 toneladas,



Fuente: Declaración de producción (MME, 2025), OPC Ecopetrol 2024-II. Cálculos GASNOVA.

das, pero se estima que para 2027 se duplique a 60.000 toneladas.

Durante 2024, las importaciones de GLP promediaron 18.542 toneladas mensuales, lo que representa un incremento de 378% frente

al promedio de 3.767 toneladas mensuales registrado en 2023. Este aumento se intensificó a partir del segundo semestre del año, como respuesta a la coyuntura de escasez de gas natural, que obligó a atender ciertos segmentos con GLP. ⑥

1. El consorcio G5 está conformado por: Almagas, Chilco, Colgas, Montagas y Vidagas.



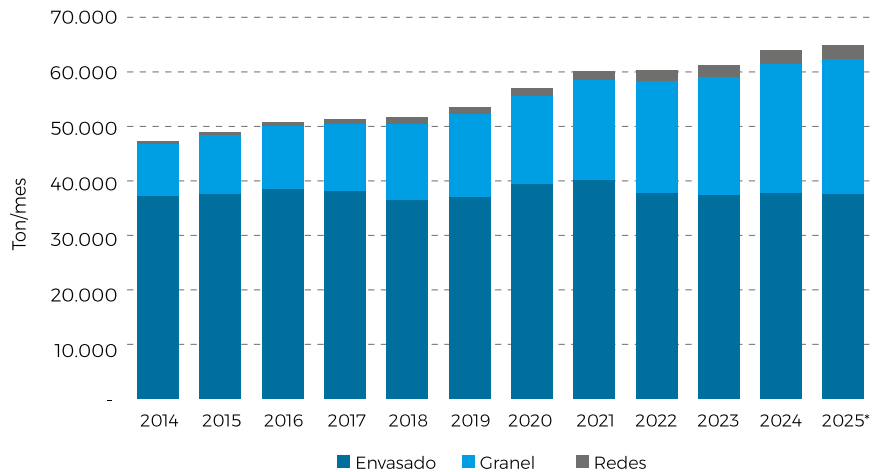
OFERTA HISTÓRICA DE GLP

El GLP en Colombia se produce mediante la refinación de crudo en las refinerías de Cartagena y Barrancabermeja, y a través del secado de gas natural en campos como Cusiana, Cupiaga, Floreña, Apiay y Dina, operados por Ecopetrol y otras compañías privadas. En los últimos 14 años, la estructura de la oferta nacional ha cambiado significativamente: en 2010, el 88% del GLP provenía de refinerías y solo el 12% de campos. Para 2024, esa relación se invirtió con el 32% proveniente de refinerías y el 68% de campos de producción.

Históricamente, Ecopetrol ha sido la principal fuente de suministro de GLP en el país (82% aprox). No obstante, en 2024 su participación se redujo al 66% de la demanda nacional, con un promedio de 48.289 toneladas mensuales. El resto fue cubierto por producción de otros campos nacionales (8%) y por importaciones (26%), cuya participación muestra una tendencia creciente.



Consumo de GLP por segmento 2014-2025*



Fuente: Ventas reportadas al SUI - O3 (SSPD, junio 2025). *2025 valores de enero-abril.

CONSUMO NACIONAL DE GLP

En 2024, el consumo promedio mensual de GLP alcanzó las 63.772 toneladas, mostrando un aumento de 3,9% respecto al año anterior. Mientras, en el periodo enero-abril de 2025, el consumo promedio fue de 64.460 toneladas mensuales reflejando un incremento de 7% en comparación con el mismo periodo de 2023.

Así, el consumo de GLP en Colombia en los últimos cinco años ha crecido 23,3%, pasando de 52 a 64 mil toneladas mes en promedio. Este incremento refleja una mayor adopción del GLP en diferentes sectores, especialmente residencial e industrial.

En 2024 se observó un crecimiento destacado en el segmento de granel (8,1%) y redes de distribución urbanas (12,2%), mientras en el envasado se experimentó un ligero aumento (0,9%). Entre enero y abril de 2025 se registró un aumento en todos los segmentos de consumo: envasado (3,5%), granel (13,8%) y redes (3,2%).

Desde 2020 hasta mayo de 2025, el consumo de GLP a través de redes de distribución urbana ha registrado un crecimiento promedio de 14,4%, impulsado por los subsidios al consumo y los incentivos del Gobierno Nacional para cofinanciar proyectos de infraestructura y conexión. Adicionalmente, la Ley 2467 de 2025 estableció la financiación estatal de hasta el 70% del costo de conexión para sistemas de distribución de gas combustible para proyectos VIS y VIP.



OPERADORES PORTUARIOS
con infraestructura especializada para
el manejo de graneles líquidos

Más de...

10 Hectáreas de
expansión para
nuevos desarrollos



- Terminal Marítimo **Especializado en graneles líquidos**
- **Okianus Zona Franca**; usuario industrial de servicios
- Primer terminal privado para uso público, habilitado para la **importación de Gas Licuado de Petróleo (GLP)**, *supliendo el déficit nacional desde noviembre de 2017*
- Amplia experiencia en la conservación, **importación y exportación de Aceite de Palma, Hidrocarburos y Químicos**
- **Ubicación estratégica** en la ciudad de Cartagena
- Servicios de **administración, operación y mantenimiento** de Terminales Portuarias
- Contamos con las certificaciones **ISO 9001, ISO 14001, Basc, RUC e ISO 45001**



(57) 605.693.0062 Ext. 2083

Info@okianus.com

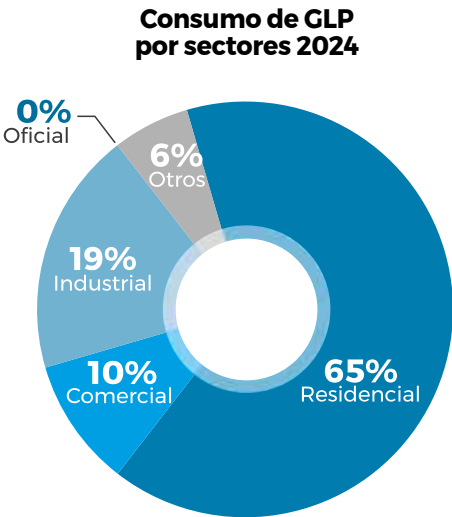
Vía Mamonal, Km 11 Cartagena, Colombia

WWW.OKIANUS.COM

CONSUMO POR SECTORES

En 2024, el GLP se consolidó como un energético esencial en el sector residencial, al representar el 65% del consumo total. Su alta demanda obedece a su versatilidad y facilidad de acceso para la cocción de alimentos y calentamiento de agua, especialmente en zonas sin cobertura de gas por redes.

Por su parte, los sectores industrial y comercial concentraron el 29% del consumo en 2024. Este uso proviene principalmente de pequeñas y medianas empresas como panaderías, restaurantes, hoteles, comercios ambulantes e industria avícola, que valoran su eficiencia energética. La capacidad del GLP para ofrecer calor inmediato y controlable que lo hace ideal para procesos que exigen precisión, continuidad y confiabilidad en el suministro.



Fuente: Ventas reportadas al SUI - O3 (SSPD, abr 2025).

CONSUMO POR DEPARTAMENTO

En Colombia, Antioquia lidera el consumo con 18%, seguido por Cundinamarca con 13%, Valle

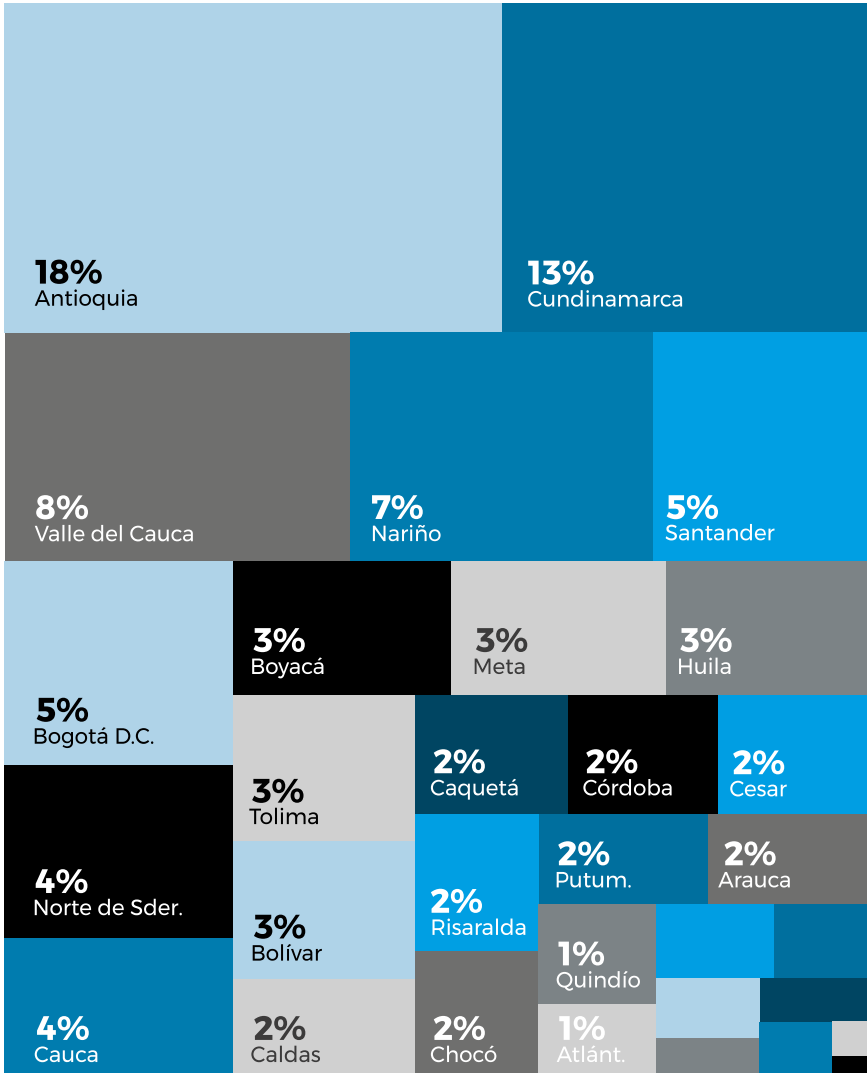
del Cauca con 8%, Nariño con 7%, y Santander y Bogotá cada uno con 5%. Sumados, estos departamentos representan el 56% de la demanda nacional de GLP, destacándose por su alta concentración poblacional y una infraestructura que favorece el uso del combustible.

El GLP tiene presencia en más del 95% de los municipios del país, incluidas regiones remotas y de difícil acceso. Su consumo se concentra en los departa-

mentos con mayor población, donde resulta más eficiente distribuirlo que construir costosos gasoductos u otras infraestructuras fijas.

Esta ventaja es más evidente al compararlo con el gas natural, cuya cobertura se limita en gran medida a zonas urbanas: el 95% de sus usuarios reside en cabeceras municipales. En contraste, el 45% de los hogares que utilizan GLP se encuentran en áreas rurales o dispersas. ⑥

Participación en el consumo de GLP por departamentos 2024



Fuente: Ventas reportadas al SUI - O3 (SSPD, abr 2025).

REDES DE DISTRIBUCIÓN URBANA

El crecimiento de la distribución por redes de GLP en Colombia surge como una solución eficiente y flexible para las zonas donde la construcción de grandes gasoductos resulta técnica y financieramente inviable.

Actualmente, el GLP por redes representa el 4% del consumo total de GLP en el país, llegando a más de 324.000 hogares colombianos, principalmente en estratos 1 y 2.

Al igual que otros servicios públicos como el gas natural, los usuarios del

GLP por redes reciben subsidios al consumo para los estratos más vulnerables, lo que permite aliviar la carga económica de las familias y ofrece una alternativa viable para sustituir el consumo de leña.

El caso de Ibagué es especialmente destacado: más de 50.000 personas consumen GLP por redes en esta ciudad, gracias a 180 proyectos de conjuntos residenciales y a empresas que han adoptado esta alternativa. También se resaltan experiencias como la de Nariño, que ha logrado conectar más

de 25.000 usuarios en 29 municipios en los último cuatro años.

Es importante resaltar el interés que tienen las empresas distribuidoras de GLP en el crecimiento de este mercado, que les permite ofrecer a las poblaciones de menores recursos una solución segura y asequible para sus necesidades energéticas. De esta manera llegan a regiones que antes se consideraban inaccesibles para el suministro de GLP por redes y que sólo se podían atender con cilindros. **6**



**Especialista en remolques
de alto rendimiento y
eficiencia**



Almacén en **Miami**

¡Estamos listos para
atenderle, contáctenos!



¡Estamos listos para
atenderle, contáctenos!



Hannay Reels
The reel leader.

RED SEAL
MEASUREMENT

Blackmer

REGO
PART OF BOW & COMPANY

MEC

MARSHALLEXCELSIOR
PART OF BOW & COMPANY

FULL CIRCLE

Parker

Algas SDI

EMGE
VALVULAS INDUSTRIALES



EL PAPEL DEL GLP EN LA MOVILIDAD SOSTENIBLE

El GLP ha estado presente en la canasta energética de Colombia por más de medio siglo, pero su incursión en el sector transporte es reciente.

Con la expedición de la Resolución 40368 de diciembre de 2020, el Ministerio de Minas y Energía abrió la posibilidad de utilizar este combustible en motores de combustión interna, tanto en automóviles como en embarcaciones. A partir de este hito regulatorio, se dio inicio al AutoGLP y al NautiGLP, como una alternativa eficiente, competitiva y ambientalmente más amigable.

El AutoGLP ha demostrado en apenas cinco años que puede ser un combustible viable y atractivo frente a los altos precios de la gasolina y ante la escasez de gas natural que enfrenta el país.

Actualmente, más de cinco empresas distribuidoras participan en la comercialización de este

Colombia se encuentra en el inicio de una ruta que transformará el transporte terrestre y náutico.

combustible, con cerca de 30 estaciones de servicio, ubicadas en Cúcuta, Soledad, Barranquilla, Cartagena, Medellín, Fusagasugá, Cali, Villavicencio y Pasto.

Además, cuenta con el respaldo de decenas talleres de conversión certificados, que ya han convertido cerca de 5.000 vehículos.

El impacto para los usuarios es evidente: menores costos de operación, disminución en el desgas-

te de motores y una contribución significativa a la reducción de emisiones contaminantes.

VENTAJAS DEL NAUTIGLP

El transporte náutico, tradicionalmente dependiente de la gasolina, también ha encontrado en el NautiGLP una opción de modernización con amplias ventajas técnicas, económicas y ambientales.

Más de ciento cuarenta motores fuera de borda operan actualmente en el país con este combustible, en once cuencas hidrográficas, un logro que posiciona a Colombia como pionera en América Latina en la implementación de este modelo.

Empresas como Colgas han liderado su desarrollo, ofreciendo un producto que reduce hasta en un 25 % el gasto en combustible, mejora el rendimiento de los motores y disminuye considerablemente la emisión de contaminantes.

A esas ventajas se suma la eliminación del riesgo de derrames de gasolina en ríos, ciénagas y mares, un beneficio clave para la preservación de ecosistemas frágiles y para la seguridad de las comunidades ribereñas.

Estudios técnicos han demostrado que el NautiGLP reduce hasta en un 70% las emisiones de material particulado y hasta en un 20% las de CO₂ en comparación con la gasolina.

Además, ofrece mayor potencia, mejores tiempos de desplazamiento y una operación más silenciosa, factores que mejoran la calidad de vida de quienes habitan y trabajan en las zonas fluviales.

El mercado, sin embargo, enfrenta desafíos importantes. A pesar de la existencia de estaciones de

servicio y talleres de conversión, aún persiste un déficit de cobertura en regiones apartadas, donde el combustible podría tener un impacto positivo. De igual forma, la falta de incentivos tributarios más el desconocimiento por parte de algunos usuarios ralentizan la masificación del modelo. No obstante, la creciente participación de empresas distribuidoras y la presión de los altos costos de la gasolina actúan como catalizadores que impulsan la adopción del GLP en la movilidad colombiana.

Respaldados por un marco normativo sólido, la participación de actores estratégicos y los beneficios tangibles para usuarios y el medio ambiente, el AutoGLP y el NautiGLP se consolidan como protagonistas de un futuro energético más limpio y resiliente.

La clave está en mantener el impulso regulatorio, fomentar la inversión en infraestructura y sensibilizar a los usuarios sobre las ventajas de estos combustibles. 6

¡Somos el mejor aliado para tus proyectos!



Experiencia

Más de 62 años en el mercado del gas.



Abastecimiento

Gran capacidad para garantizar servicio aún en circunstancias adversas.



Seguridad

Garantía de procesos seguros en cumplimiento de la normatividad.



Personal idóneo

Personal altamente calificado para cubrir tus necesidades.



GLP Cilindros



GLP Granel



GLP Redes



AutoGLP



NautiGLP



GLP Mayorista

Líneas de atención

#876

322 222 2323



OPORTUNIDADES DEL GLP EN LA INDUSTRIA

La industria colombiana enfrenta un reto: suplir la escasez de gas natural con otros energéticos. Y ahí el GLP se convierte en una opción viable, por sus características energéticas y ambientales, pero, sobre todo, por la confiabilidad en el suministro.

En la industria, el GLP se usa como combustible para procesos térmicos, generar electricidad y como materia prima en la producción de petroquímicos y plásticos. Sirve en calentadores, hornos, calderas y quemadores, así como en fundición y soldadura. También se emplea en la industria de alimentos, del caucho, el metal y en la construcción.

Las ventajas energéticas que ofrece el GLP lo convierten en el combustible favorito de diversos sectores industriales, ya que permite aplicaciones térmicas en calderas, tambores, hornos de secado, quemadores, cocinas industriales y calefacción de espacios con ambientes controlados. También se usa para generación de energía con motores, turbinas o sistemas de biocombustibles.

Su fácil transporte, mayor poder calorífico, impacto positivo en el medio ambiente y su eficiencia en el uso, lo hacen una alternativa confiable para la industria.

En las industrias química, del plástico y del caucho, el GLP se emplea como materia prima básica de muchos de sus productos, específicamente en la generación de gases como el etileno, propi-

Las ventajas energéticas que ofrece el GLP lo convierten en el combustible favorito de diversas industrias.

leno, butileno y butadieno, entre otros. Esto se realiza mediante procesos de separación para producir plásticos sintéticos, cauchos y fibras, así como en la producción de fármacos, explosivos y colorantes, entre otros.

En la industria química, el GLP se utiliza como combustible para procesos de calentamiento (a través de vapor), tostado y secado de productos químicos. En la industria del plástico, se utiliza para calentar en los procesos de moldeo por inyección y rotacional para producir una amplia variedad de artículos como botellas, tanques de almacenamiento y contenedores.

Otra aplicación creciente del GLP es la sustitución de resistencias eléctricas en autoclaves por calentadores de gas. Un avance significativo para disminuir los costos energéticos de la esterilización de materiales e instrumentos quirúrgicos.

También hay que mencionar que el GLP se usa como combustible en montacargas, que facilitan el manejo de carga dentro de las instalaciones de manufactura y almacenamiento.



BENEFICIOS DEL GLP EN LA INDUSTRIA



Reducción de emisiones. Entre 20% y 50% menos contaminantes frente a otros hidrocarburos y prácticamente sin material particulado.



Cientos de aplicaciones. Secado, fundición, calefacción, cogeneración, petroquímicos, generación de vapor y frío, entre otros.



Ahorro y eficiencia. Mayor vida útil de calderas y quemadores, con un control preciso del consumo y reducción en costos de energía.



Versatilidad y continuidad. Respaldo para procesos térmicos críticos, con disponibilidad nacional y soluciones adaptables a cada necesidad. 

GLP, CRUCIAL EN LA AGROINDUSTRIA COLOMBIANA

En la agroindustria, el GLP es utilizado en granjas avícolas, en el secado de cultivos y en la eliminación de desechos, además de ser usado como combustible en montacargas y maquinaria agrícola.

Su combustión limpia y versátil ofrece un control preciso de la temperatura y un ambiente más sostenible para la producción agropecuaria, desde la climatización de invernaderos hasta el procesamiento de alimentos.

Para la industria avícola, especialmente, es fundamental aplicar una buena estrategia energética que involucre eficiencias, reducción de costos y optimización de tiempos en el proceso de producción, ya que constituye uno de los insumos más importantes para esta actividad, junto al agua y al alimento balanceado.

Con el fin de aumentar la eficiencia energética, el empleo de GLP es clave, puesto que es capaz de proporcionar energía las 24 horas

del día los 7 días de la semana, a precios más competitivos que cualquiera de los combustibles líquidos. Incluso, puede llegar a ser más económico que el gas natural, dada la escasez creciente de este energético en el país.

Además, el GLP es hasta cinco veces más eficiente que otros combustibles y es portable, ya que puede transportarse a cualquier tipo de instalación o lugar de producción, que lo convierten en una opción confiable para la agroindustria. **6**

APLICACIONES DEL GLP EN EL SECTOR AGROPECUARIO



Cría de animales:

Provee calor para inducir un emplumado rápido y uniforme en las aves, ayudando a la sanidad y al bienestar de los animales en la industria avícola, una de las más dinámicas de Colombia.



Secado de cultivos:

Permite secar productos agrícolas, un proceso esencial para su conservación y comercialización, contribuyendo a la calidad y rentabilidad de la cosecha.



Calefacción y ambiente:

Se usa para calentar invernaderos, lo que crea un ambiente óptimo para el crecimiento de las plantas y mejora la productividad de las hortalizas.



Eliminación de residuos:

Se emplea en la limpieza y eliminación de malezas y desechos de animales, promoviendo un ambiente más limpio y saludable en las fincas.



Maquinaria y procesamiento:

Alimenta maquinarias agrícolas y se utiliza en procesos industriales de alimentos, como hervir, freír, guisar, asar, hornear y deshidratar, gracias a su versatilidad y control de temperatura.





EL GLP EN EL SECTOR HORECA

El GLP es un combustible fundamental en el sector Horeca (hoteles, restaurantes y cafeterías) al que se le suma el sector institucional como entidades prestadoras de salud y educativas.

Es una fuente de energía que ofrece eficiencia, confiabilidad y rentabilidad para cocinas, calentadores de agua y calefacción,

contribuyendo a la estabilidad operativa y al control preciso de la temperatura.

Sus ventajas incluyen tiempos de cocción más rápidos, versatilidad para diversas aplicaciones, reducción de costos operativos y menores emisiones, que lo convierten en una alternativa sostenible frente a otras fuentes energéticas, especialmente ante la volatilidad del gas natural.

VENTAJAS DEL GLP PARA EL SECTOR HORECA

- **Eficiencia Energética:** Ofrece un ahorro significativo en costos operativos debido a su eficiencia en el consumo.
- **Control de Temperatura:** Permite un ajuste preciso y rápido de la temperatura, algo crucial para procesos de cocción específicos.
- **Fiabilidad y Estabilidad:** Proporciona un suministro energético constante, esencial para la operatividad continua de los negocios del sector.
- **Versatilidad:** Se adapta a una amplia gama de equipos y aplicaciones dentro del establecimiento.
- **Combustión limpia y sostenible:** Su combustión produce bajos niveles de emisiones, lo que asegura que los alimentos no se contaminen, además de ser un combustible más ecológico.
- **Disponibilidad:** Por su naturaleza portable, está disponible prácticamente en cualquier municipio del país.
- **Seguridad:** Los tanques de GLP se diseñan bajo estrictas normativas, minimizando riesgos de fugas. 





2

CAPÍTULO

HIDRÓGENO



LA APUESTA DE COLOMBIA POR EL HIDRÓGENO

El hidrógeno ha cobrado un lugar clave en la descarbonización y en la transición energética, por su versatilidad en la producción y diversos usos que tienen el potencial de transformar el panorama energético global.

Por: KAREN PERALTA BALLÉN

Directora Ejecutiva de la Cámara de Hidrógeno y Gases Renovables ANDI NATURGAS

Los anuncios de nuevos proyectos, así como el aumento en las inversiones comprometidas en hidrógeno y sus derivados, es la respuesta a los compromisos de los estados y empresas para lograr reducir las emisiones de Gases de Efecto Invernadero.

En Colombia, el potencial energético, sumado a los avances tecnológicos, políticas de impulso y un creciente interés del sector

empresarial, sitúan al país como un actor relevante en el mercado emergente del hidrógeno.

De acuerdo con la Agencia Internacional de Energía (IEA, por su sigla en inglés), la producción anual de hidrógeno de bajas emisiones podría alcanzar 38 millones de toneladas en 2030.

A nivel global, han sido anunciados 1.572 proyectos, de los cuales el 11% ha logrado decisión final de

inversión, alcanzando casi 2 millones de toneladas. Se proyecta que el 75% de esta producción provenga de procesos de electrolisis y un 25% de combustibles fósiles que involucren tecnologías de captura y almacenamiento de carbono.

En Europa, Estados Unidos y Asia se evidencia un mayor número de proyectos que han alcanzado decisión final de inversión, mientras que en África y América Latina, regiones con alto potencial de pro-

ducción, se evidencian proyectos en fases iniciales de maduración.

En Colombia, el impulso al hidrógeno ha estado marcado por iniciativas de gobierno, del sector empresarial y participación de la academia. En 2021, Colombia definió las metas de producción y demanda local de hidrógeno para 2030, con una ambición de exportación en el largo plazo, buscando ser uno de los países de la región más competitivos en la producción de hidrógeno.

Actualmente, el hidrógeno juega un papel significativo en la industria colombiana, donde es usado en el proceso de refinación y en la industria química para la producción de fertilizantes.

En este contexto, la integración de tecnologías de producción de hidrógeno constituye una oportunidad para descarbonizar un mercado existente, cuyos desafíos se orientan al despliegue de proyectos de generación de energía renovable, a la disminución de los costos de tecnologías, y a la generación de condiciones de inversión.

COLOMBIA Y SUS RETOS

Colombia cuenta con ventajas comparativas clave para posicionarse en el comercio internacional del hidrógeno, gracias a la abundancia y calidad de sus recursos renovables, así como a su potencial en reservas de gas natural.

La Agencia Internacional de Energías Renovables (IRENA) ha identificado al país como uno de los futuros líderes en este mercado, proyectando que para 2050 Colombia podría alcanzar el cuarto Costo Nivelado de Hidrógeno Renovable (LCOH) más competitivo del mundo, después de China, Chile y Marruecos.



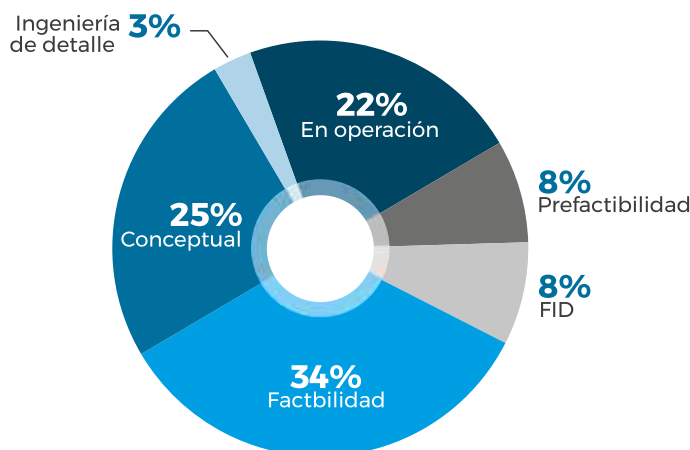
Sin embargo, para consolidar este potencial en una oportunidad real de desarrollo económico y posicionamiento estratégico, es indispensable avanzar en la expansión de la capacidad de generación a partir de Fuentes No Convencionales de Energía Renovable (FNCE) y en su efectiva integración a la matriz eléctrica a costos competitivos.

Estudios del Banco Mundial y del Instituto Fraunhofer ISE señalan que, en la estructura de costos del hidrógeno, entre el 50% y el 70% del LCOH depende del costo de la energía, de manera que,

para que el hidrógeno renovable sea competitivo frente a alternativas fósiles, se requiere que el costo nivelado de la electricidad renovable (LCOE) oscile entre 20 y 30 USD/MWh.

Instrumentos como el cargo por confiabilidad y las subastas de contratos de largo plazo pueden facilitar inversiones sostenidas en energías limpias. Su consolidación será clave para que Colombia no solo avance hacia sus metas de transición energética, sino que también se convierta en un actor relevante en el mercado global del hidrógeno.

Proyectos de hidrógeno en Colombia



Fuente: Cámara de hidrógeno ANDI NATURGAS 2025

Otro factor clave en la competitividad del hidrógeno es el Costo Promedio Ponderado de Capital (WACC, por su sigla en inglés), debido a que estos proyectos son intensivos en capital. En este sentido, el LCOH es altamente sensible al WACC; incrementar los costos de capital de 5% a 10% puede aumentar el costo final del hidrógeno en más de un 40%.

POLÍTICAS PÚBLICAS, INCENTIVOS Y REGULACIONES

Desde 2021, Colombia ha avanzado significativamente en la construcción de un marco normativo para promover el desarrollo del hidrógeno como vector clave para la transición energética.

Estos avances han involucrado leyes, decretos y resoluciones que habilitan incentivos, clarifican competencias institucionales y reglamentan usos industriales y energéticos del hidrógeno verde, azul y blanco. A continuación, se resumen los hitos más relevantes de este proceso normativo:

En 2021 se dio un salto crucial con la Ley 2099 de 2021, la Ley de Transición Energética, a través de la cual se incorporaron por primera

vez las definiciones de hidrógeno verde y azul como FNCER.

La norma extendió los beneficios tributarios previstos en la Ley 1715 de 2014 a estos proyectos, incluyendo exclusión de IVA, exención de aranceles, deducción del impuesto sobre la renta y depreciación acelerada.

Además, con la Ley 2169 de 2021 se declaró de utilidad pública e interés social los proyectos de producción y almacenamiento de hidrógeno verde. Y en 2022 se avanzó en la reglamentación de esas leyes.

El Decreto 895 de 2022 estableció los requisitos y procedimientos para certificar los proyectos que acceden a incentivos tributarios, bajo la coordinación de la UPME.

Poco después, el Decreto 1476 de 2022 definió mecanismos e incentivos para promover la producción, almacenamiento, distribución y uso del hidrógeno como vector energético, reconociendo su papel en energía eléctrica, transporte, industria y gas.

Asimismo, el Decreto 1537 de 2022 reglamentó el procedimien-

El hidrógeno juega un papel significativo en la industria colombiana, donde es usado en el proceso de refinación de hidrocarburos y en la industria química para la producción de fertilizantes.

to para declarar de utilidad pública los proyectos de hidrógeno, facilitando el acceso a terrenos requeridos para infraestructura.

Ese mismo año, el Ministerio de Minas y Energía reglamentó varios artículos de la Ley 2099, para definir las competencias institucionales, los mecanismos de trazabilidad y la competencia para definir umbrales de emisión, así como la posibilidad de implementar entornos de prueba regulatoria (*sandbox*).

Además, la CREG fue encargada de ajustar la regulación para evaluar condiciones a proyectos de hidrógeno, como exenciones temporales en cargos de transporte y distribución eléctrica para productores que operen bajo esquemas de autogeneración con renovables y la regulación cuando se use el sistema de transporte y distribución de gas natural para el hidrógeno.

Entre 2023 y 2025 se consolidaron nuevos avances. La Ley 2294 de 2023 (Plan Nacional de Desarrollo 2022-2026) amplió el alcance le-





gal al incluir el hidrógeno blanco (natural o geológico) como fuente no convencional.

Posteriormente, la Resolución MME 40234 de 2023 asignó funciones a la Agencia Nacional de Hidrocarburos (ANH) para apoyar la política pública sobre este recurso.

El Decreto 2235 de 2023 reglamentó la exploración y explotación del hidrógeno blanco, definiendo fases del proyecto, autorizaciones e inclusión social.

Si bien, Colombia ha estado a la vanguardia de las discusiones sobre hidrógeno y los avances normativos, es importante mencionar que aún en áreas como la ambiental existen marcos normativos incompletos, por lo que los proyectos de momento deben cumplir con las disposiciones de las Leyes 21 de 1991 y 99 de 1993 y sus decretos reglamentarios.

AVANCES EN INTEGRACIÓN DE LA DEMANDA Y EXPORTACIONES

Los compromisos que ha asumido Colombia para reducir sus

emisiones de gases contaminantes han impulsado nuevas inversiones y acciones, tanto del sector público como del privado, para desarrollar proyectos de hidrógeno. La mayoría de estos proyectos están comenzando y aún se está evaluando si son viables desde lo técnico, ambiental y financiero.

Colombia estableció metas de demanda de hidrógeno en los sectores industrial, en las refinerías y en el transporte, adicionalmente se espera la entrada de los derivados del hidrógeno como el amoníaco y el metanol en los mercados internacionales.

Un análisis del Ministerio de Minas y Energía identificó nuevas oportunidades para el desarrollo del mercado del hidrógeno como la producción de combustibles sostenibles de aviación (SAF) y la producción de amoníaco y metanol para el transporte marítimo intercontinental.

En otro frente, Colombia tiene un gran potencial agrícola y pecuario, pero depende en gran medida de la importación de materias primas clave para la fabricación de fertilizantes, como el amoníaco,

fósforo, nitrógeno, potasio, calcio, magnesio y azufre. Esto se debe a que la producción nacional de estos insumos no alcanza a satisfacer la demanda interna.

Muchos de estos productos importados provienen de procesos que utilizan hidrógeno gris, asociado a emisiones de gases de efecto invernadero. Por ello, se vuelve cada vez más necesario fomentar el uso de insumos verdes, producidos con tecnologías más limpias y sostenibles.

Además, Colombia es el tercer mayor consumidor de fertilizantes en América Latina, con un mercado que ronda los dos millones de toneladas al año, de las cuales solo el 5% se produce localmente.

De otra parte, los combustibles sostenibles de aviación SAF constituyen una oportunidad para reducir alrededor del 80% de emisiones de dióxido de carbono del sector aéreo a nivel mundial.

En enero de 2025, la Aeronáutica Civil expidió la Hoja de Ruta de SAF, que establece un plan para implementar este combustible en el territorio colombiano, con la meta de producir 100 millones de galones para 2035, y 450 millones para 2050, perfilando a Colombia como uno de los jugadores estratégicos en América Latina para el suministro de estos combustibles, teniendo en cuenta que el aeropuerto El Dorado es uno de los más importantes de la región en carga y pasajeros.

Por su parte, el transporte marítimo a nivel global proyecta una reducción en sus emisiones de 50% para 2050. Derivados como el amoníaco y el metanol, representan una de las tecnologías más prometedoras para alcanzar este objetivo.

HUBS DE HIDRÓGENO E INFRAESTRUCTURA

Una de las estrategias que se han desarrollado a nivel mundial para lograr la coordinación entre la oferta y la demanda y la optimización en el uso de infraestructura es el desarrollo de hubs de hidrógeno.

El estudio Power to X Colombia, desarrollado por Fraunhofer ISE (Fraunhofer ISE, 2024) analizó las oportunidades de producción de Power-to-X (PtX) en Colombia, identificando las tres regiones más adecuadas para la producción mediante energía solar fotovoltaica y eólica, lo que respalda la ambición de Colombia de convertirse en un líder en hidrógeno y tecnologías PtX. Las regiones

identificadas son La Guajira, el área de Cartagena/Barranquilla y el Valle del Cauca.

La Guajira: se destaca por su potencial de clase mundial para la energía eólica (en tierra y en alta mar), la energía solar y el potencial de producción de hidrógeno.

En el departamento se requiere un diálogo progresivo entre el gobierno, los desarrolladores de proyectos, los inversores y las comunidades locales para facilitar una transición verde socialmente aceptable y atraer las inversiones millonarias necesarias para los FID.

Cartagena / Barranquilla: Ambas ciudades se presentan como centros interesantes para proyectos pioneros de derivados del hidró-

geno como amoníaco y metanol, debido a las posibles sinergias de la industria química, las refinerías y los centros en expansión.

Pero se requiere desarrollar de forma acelerada el potencial de energía eólica costa afuera y evaluar las posibilidades de generar energía verde (a través de PPA) desde la red a costos competitivos.

Valle del Cauca: Esta región se destaca por su potencial de energía renovable y por la disponibilidad de CO₂. También existe la posibilidad de producir gas de síntesis mediante la gasificación.

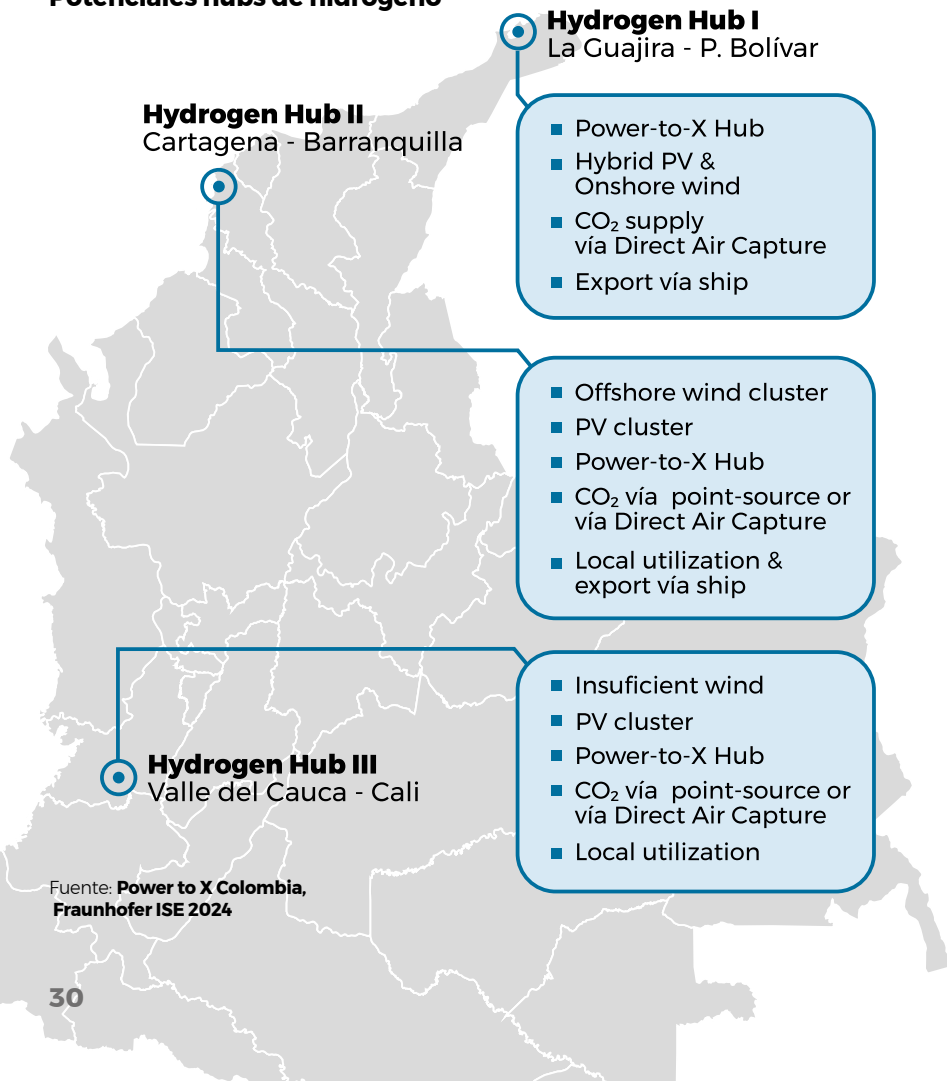
Para lograr materializar este potencial, desde la Cámara de Hidrógeno y Gases Renovables se han identificado acciones para generar condiciones favorables para impulsar la inversión:

El requisito más importante para la producción de hidrógeno es una enorme expansión de las energías renovables en el país. Se estima que para alcanzar los 10 GW de electrólisis para 2040 se requiere un despliegue de alrededor de 14 GW de renovables.

En segundo lugar, se requiere promover la demanda de hidrógeno en sectores estratégicos como el transporte de carga, la producción de fertilizantes, las refinerías, el transporte aéreo y en la producción de cemento, mediante mecanismos que incentiven la demanda.

Y, en tercer lugar, disposición de fondos públicos y de organismos de cooperación para apoyar los primeros proyectos, dado que los costos financieros y de los equipos han venido aumentando, lo que pone en riesgo la viabilidad financiera de los proyectos en toda la cadena de valor del hidrógeno. ⑥

Potenciales hubs de hidrógeno





3

CAPÍTULO

ENERGÍA NUCLEAR

ENERGÍA NUCLEAR, ALIADA DE LA TRANSICIÓN ENERGÉTICA



Por vez primera, la GUÍA DEL GAS le dedica un capítulo a la Energía Nuclear, con un balance actualizado del estado de esta fuente en el mundo, sus avances en seguridad y manejo de residuos, el auge de los SMR, y una reflexión sobre las oportunidades que tiene Colombia en este frente.

Por: **DAVID GALEANO**
PhD en Física

En un contexto de creciente electrificación, exigencias de descarbonización y aumento sostenido de la demanda energética —impulsado por la digitalización, la inteligencia artificial (IA) y la movilidad eléctrica— la fuente nuclear ha resurgido como un pilar estratégico para garantizar un suministro limpio, seguro y confiable de energía.

Pese a su escasa presencia en América Latina, en particular en Colombia, el avance de tecnologías como los pequeños reactores modulares (SMR, por su sigla

en inglés) y los recientes marcos regulatorios abren nuevas posibilidades para su incorporación gradual a las matrices energéticas de la región.

LA ENERGÍA NUCLEAR EN EL MUNDO

Según datos del Power Reactor Information System (PRIS) de la Agencia Internacional de Energía Atómica (IAEA), hasta mediados de 2025 existían 416 reactores nucleares en operación en 32 países, con una capacidad instalada de 376 GW eléctricos.

Estos reactores generaron en 2024 aproximadamente 2.600 TWh, equivalentes al 9,5% de la electricidad mundial, y constituyen una de las fuentes más relevantes de generación baja en carbono, especialmente en economías desarrolladas. En países como Francia, la nuclear representa más del 60% de la matriz eléctrica; y en Eslovaquia, Hungría y Bélgica supera el 40%.

Más allá de su participación porcentual, la energía nuclear ofrece una característica esencial para los sistemas eléctricos modernos:

es una fuente firme y despachable, operando más del 90% del tiempo (factor de planta), lo que la convierte en un respaldo ideal frente a la intermitencia de fuentes renovables.

En términos de emisiones, el ciclo de vida de un reactor nuclear genera entre 12 y 15 gCO₂/kWh, comparable con la eólica y muy inferior a las térmicas fósiles.

Como se observa en la tabla, Estados Unidos mantiene el liderazgo en potencia nuclear instalada, aunque China ha asumido el primer lugar en cuanto a expansión. Más de 20 nuevos reactores están en construcción en el país asiático, y su meta es alcanzar los 150 GW antes de 2035 como parte de su estrategia de carbono neutralidad (Nuclear Business Platform, 2025).

Rusia, por su parte, continúa exportando tecnología a través de Rosatom, con proyectos llave en mano en Egipto, Turquía, Bangladés, Uzbekistán y otros; mientras India y Corea del Sur apuestan por la nuclear como pilar de su seguridad energética y reducción de emisiones.

Japón, tras el accidente de la planta de Fukushima en 2011, ha reactivado progresivamente su

Principales países con capacidad instalada nuclear

PAÍS	CAPACIDAD INSTALADA (GW)	NÚMERO DE REACTORES
Estados Unidos	96.9	94
Francia	63.0	57
China	55.3	57
Rusia	26.8	36
Corea del Sur	25.6	26
Ucrania	13.1	15
Canadá	12.7	17
Japón	12.6	14
India	7.6	21

Fuente: **Power Reactor Information System, 2025**

parque nuclear, con más de una docena de reactores nuevamente en operación. Francia, por su parte, ha decidido extender la vida útil de sus reactores existentes a 60 años y construir al menos seis nuevos hacia 2035.

Por otro lado, naciones que no contaban históricamente con programas nucleares, como Emiratos Árabes Unidos, Egipto, Bangladés y Turquía, están construyendo o ya operan sus primeras unidades. La central de Barakah (EAU), con tecnología surcoreana, ya cuenta con cuatro reactores operativos, siendo el ejemplo más exitoso de despliegue nuclear en un país nuevo durante el siglo XXI.

En América Latina, Argentina y Brasil continúan liderando el desarrollo nuclear, mientras que países como Bolivia, Chile, Colombia, Ecuador, El Salvador, Paraguay y Perú han iniciado exploraciones legislativas, regulatorias y/o de infraestructura para aplicaciones médicas e industriales, sin descartar proyectos nucleares para generación eléctrica en el futuro.

Este panorama evidencia que, lejos de una declinación, la energía nuclear está en expansión, impulsada por la urgencia climática, el crecimiento de la demanda eléctrica global y la necesidad de tecnologías firmes, limpias y seguras.

AVANCES EN SEGURIDAD Y DISPOSICIÓN DE RESIDUOS

Lejos de estancarse, tras los accidentes de Chernóbil (1986) y Fukushima (2011), la industria nuclear ha experimentado una transformación profunda en sus sistemas de seguridad, incorporando tecnologías avanzadas, análisis probabilísticos y una sólida cultura.

Los diseños modernos, tanto de reactores grandes como de los SMR, se basan en principios de de-



fensa en profundidad: múltiples sistemas redundantes, independencia de los sistemas de respaldo, enfriamiento pasivo del núcleo sin necesidad de energía externa y contención reforzada ante eventos externos severos.

El Nuclear Safety Review de la IAEA (2024) señala que los nuevos diseños presentan probabilidades de accidente grave inferiores a 10^{-7} por reactor y por año, es decir, menos de una posibilidad en 10 millones.

Además, organismos como la World Association of Nuclear Operators (WANO) y los programas de revisión por pares como el Operational Safety Review Team (OSART) han elevado el estándar operativo en plantas existentes, con evaluaciones periódicas y exigentes protocolos de mejora continua.

En lo que respecta a los residuos radiactivos, la percepción pública suele sobreestimar tanto su volumen como su peligrosidad. La tabla compara la cantidad y tipo de residuos generados por distintas fuentes energéticas, destacando que la nuclear, pese a la percepción pública, produce una cantidad ínfima de residuos sólidos, totalmente confinables.



En realidad, todo el combustible gastado generado por la industria nuclear mundial desde 1954 cabría en un estadio de fútbol (Association, 2025). A diferencia de los residuos gaseosos y dispersos de los combustibles fósiles, los residuos nucleares son sólidos, confiables y monitoreables.

La estrategia predominante para el manejo de residuos se basa en tres pilares:

- i) Almacenamiento en piscinas o contenedores secos en sitio,
- ii) Encapsulamiento en contenedores multibarrera, y
- iii) Disposición final en repositorios geológicos profundos. Finlandia ha liderado este desarrollo con la instalación Onkalo, primer repositorio de larga duración aprobado para operar a partir de 2025, seguido por proyectos similares en Suecia y Francia.

Un componente adicional clave es el reprocesamiento del combustible gastado, que permite recuperar uranio y plutonio. Francia, Rusia, China y Japón han desarrollado instalaciones de reprocesamiento que permiten reducir hasta un 90% el volumen y radiotoxicidad de los residuos de larga vida.

Además, tecnologías emergentes como los reactores rápidos y los sistemas de ciclo cerrado prometen cerrar aún más el ciclo del combustible, avanzando hacia una visión de economía circular en la energía nuclear.

Estos avances no solo refutan muchos de los temores asociados con la energía nuclear, sino que ponen a esta tecnología como una de las más controladas y con mejor trazabilidad en el manejo de sus residuos. Paradójicamente, es una de las pocas industrias energéticas que gestiona todos sus desechos de forma confinada y segura, desde su origen hasta su destino final.

Residuos generados por cada Mwh según fuente energética

FUENTE DE ENERGÍA	RESIDUOS GENERADOS (KG/MWH)	OBSERVACIONES
Nuclear	0,03	Residuos sólidos de alta actividad; completamente confinables y trazables.
Carbón	89	Incluye cenizas, escorias y emisiones dispersas como CO ₂ y SO ₂ .
Solar fotovoltaica	1,67	Residuos indirectos: paneles y metales al final de su vida útil.
Eólica	0,16	Residuos indirectos: palas de rotor y materiales compuestos.

Fuente: **Adaptada de Ritchie, 2025.**

LOS PEQUEÑOS REACTORES MODULARES

Los Small Modular Reactors (SMR) constituyen una de las innovaciones más prometedoras de la industria nuclear en el siglo XXI. Se trata de reactores con una potencia inferior a 300 MWe que incorporan principios de modularidad, estandarización y seguridad pasiva, permitiendo su fabricación en serie en entornos controlados, su



transporte por partes y su ensamblaje en sitio, reduciendo drásticamente los tiempos de construcción, los sobrecostos y los riesgos financieros asociados a los proyectos nucleares convencionales.

Su menor tamaño no implica menor capacidad tecnológica. Muchos SMR integran diseños avanzados, con sistemas de seguridad inherentes, baja presión de operación, enfriamiento pasivo por convección natural y tolerancia extendida a accidentes severos sin intervención humana ni suministro eléctrico externo por al menos 72 horas. Estas características hacen que su perfil de riesgo y costo de capital por unidad sea más accesible para nuevos actores, incluidos países en vías de desarrollo, industrias específicas o *utilities* regionales.

Además de generación eléctrica, los SMR están pensados para múltiples aplicaciones que demandan energía térmica o suministro confiable:

- Cogeneración en procesos industriales intensivos en calor (petroquímica, minería, refinación).
- Producción de hidrógeno mediante electrólisis de alta temperatura (HTSE), una vía estratégica para descarbonizar sectores difíciles de electrificar.
- Desalinización de agua en regiones con estrés hídrico.
- Calefacción urbana en climas extremos mediante distritos térmicos.

- Suministro energético para comunidades aisladas, islas o regiones no interconectadas, donde el transporte de combustibles fósiles es complejo y costoso.

En la siguiente tabla se presentan los principales diseños de SMR actualmente en construcción o en etapas avanzadas de desarrollo, lo cual ilustra la diversidad tecnológica y geográfica de esta nueva generación de reactores.

Otros diseños destacados en evaluación o licenciamiento incluyen el Xe-100 de X-Energy (EE.UU., refrigerado por gas helio), el Smart coreano (PWR compacto para exportación), y el UK Rolls-Royce SMR (440 MWe, en etapa de revisión regulatoria).

A mediados de 2025, más de 80 diseños de SMR estaban en distintas etapas de desarrollo en más de 20 países. Su despliegue comercial se anticipa hacia 2028-2035, con el objetivo de complementar a las grandes plantas nucleares, ampliar el acceso a energía limpia en nuevas geografías y brindar resiliencia energética en un mundo crecientemente electrificado y descentralizado.

Además, varios proyectos piloto están vinculando los SMR con sistemas de IA y gestión digital en tiempo real, lo que permite una operación autónoma, mantenimiento predictivo y alta flexibilidad ante variaciones de demanda. Esto los convierte en una opción ideal para integrar con redes eléctricas modernas y sistemas híbridos con renovables.

COLOMBIA: OPORTUNIDAD BAJO EL MARCO LEGAL

En junio de 2025, la Comisión Primera de la Cámara de Representantes aprobó en primer debate el Proyecto de Ley 466 de 2024, conocido como Ley Nuclear de Colombia, que establece el marco jurídico integral para el uso exclusivamente pacífico de la energía nuclear en el país.

Esta ley regula actividades en los sectores de salud, industria, agricultura, medio ambiente, investigación científica y, por primera vez, habilita normativamente la posible generación eléctrica con tecnologías nucleares.

Uno de sus ejes centrales es la creación de la Agencia Nacional

Principales diseños SMR en construcción o en fase avanzada

NOMBRE	PAÍS	CAPACIDAD (MWE)	ESTADO ACTUAL
NuScale VOYGR	EE.UU.	77	Aprobado por NRC, busca sitio comercial en Utah y Rumania.
BREST-OD-300	Rusia	300	En construcción; reactor rápido con refrigerante de plomo.
CAREM-25	Argentina	32	En construcción; diseño nacional basado en PWR integral. Ha enfrentado retrasos y despidos por falta de financiación.
Linglong One (ACP100)	China	125	En construcción en Hainan; primer SMR comercial del país.
Natrium	EE.UU.	345	Reactor rápido con sales fundidas; en diseño detallado con apoyo de Bill Gates y TerraPower.
Sealer-55	Suecia	55	Diseño avanzado para regiones del Ártico; refrigerado por plomo.

de Seguridad Nuclear (ANSN), una entidad autónoma adscrita al Departamento Nacional de Planeación, que tendrá funciones de regulación, licenciamiento, inspección, respuesta a emergencias radiológicas, recuperación de fuentes radiactivas no controladas y promoción de la innovación nuclear en el país.

Aunque el proyecto de ley no contempla la construcción inmediata de un reactor de potencia, deja abierta la posibilidad de evaluar su viabilidad futura, especialmente mediante tecnologías como los SMR, que pueden proveer energía firme, segura y sin emisiones para zonas no interconectadas o como respaldo ante sequías e inestabilidad climática.

Este avance legislativo está en plena consonancia con las directrices del CONPES 4075 de 2022, que establece la política de transición energética del país y reconoce explícitamente la necesidad de evaluar la prefactibilidad del uso de energía nuclear como parte de un enfoque tecnológico integral para alcanzar la carbono neutralidad, diversificar la matriz y fortalecer la resiliencia energética del país.

A su vez, el Plan Energético Nacional (PEN) 2022-2052, elaborado por la Unidad de Planeación Minero-Energética (UPME), considera en sus escenarios de innova-

ción y disrupción la incorporación de hasta 1.800 MW de capacidad nuclear al 2052.

Si bien, en los escenarios tendenciales la participación nuclear es marginal, en los escenarios que buscan maximizar seguridad energética, descarbonización y reducción de vulnerabilidad climática, la energía nuclear aparece como una opción costo-efectiva en combinación con renovables y almacenamiento.

Estas estrategias responden al reconocimiento que Colombia, con una matriz actual compuesta en más de un 65% por generación hidroeléctrica, enfrenta riesgos crecientes por variabilidad hidrológica, presión sobre embalses y un aumento sostenido de la demanda eléctrica impulsado por la electrificación del transporte, la digitalización y el crecimiento de centros de datos.

La ley también contempla con profundidad las aplicaciones médicas de la tecnología nuclear, regulando el uso seguro de radiofármacos, la trazabilidad de materiales radiactivos, el fortalecimiento de la infraestructura hospitalaria y la posibilidad de producción nacional de isótopos, con impacto directo en la atención del cáncer y otras enfermedades crónicas.

El diseño de esta normativa ha contado con insumos técnicos

del Organismo Internacional de Energía Atómica (OIEA) y ha sido objeto de respaldo por parte de redes como Women in Nuclear (WiN), que han impulsado su enfoque con perspectiva de género y participación multisectorial.

Este desarrollo normativo viene acompañado de una movilización creciente en el ámbito académico, con universidades como la Nacional de Colombia, la de Antioquia y la Javeriana, por mencionar algunas, promoviendo formación en física nuclear, seguridad radiológica y tecnologías SMR.

Además, desde la sociedad civil se ha consolidado la Red Nuclear Colombiana, una plataforma integrada por expertos, estudiantes y profesionales que promueven el desarrollo responsable y estratégico del sector nuclear en el país.

Pero, para que la Ley Nuclear se traduzca en una verdadera política de Estado, será necesario avanzar en múltiples frentes: la elaboración y adopción de regulación secundaria por parte de la ANSN; la formación de talento humano en regulación, ingeniería nuclear, operación y seguridad; la estructuración de estrategias de gestión de residuos radiactivos; y la creación de campañas públicas de alfabetización científica que permitan generar confianza y aceptación informada en la ciudadanía.

Con este nuevo marco legal, articulado con el CONPES 4075, el PEN 2022-2052, la normativa existente y los avances académicos, Colombia da un paso firme hacia la evaluación técnica, ambiental y social de la energía nuclear, como una herramienta para el desarrollo sostenible, la transición energética y la soberanía tecnológica. 





4

CAPÍTULO

INFORME DEL GESTOR

INFORME DEL MERCADO DE GAS NATURAL EN COLOMBIA

La Bolsa Mercantil de Colombia, en su rol de Gestor del Mercado de Gas Natural, pone a disposición de los agentes del sector informes que consolidan el seguimiento a las principales variables del mercado mayorista de gas natural en Colombia. Estos informes se han convertido en una herramienta

para la toma de decisiones, al ofrecer información oportuna y confiable bajo los principios de independencia, objetividad, transparencia y neutralidad.

Estos informes se basan en las declaraciones de información operativa y transaccional efectuadas por los agentes del mercado

y pueden ser consultados en la sección de Informes de la página web del Gestor www.bmcbec.com.co.

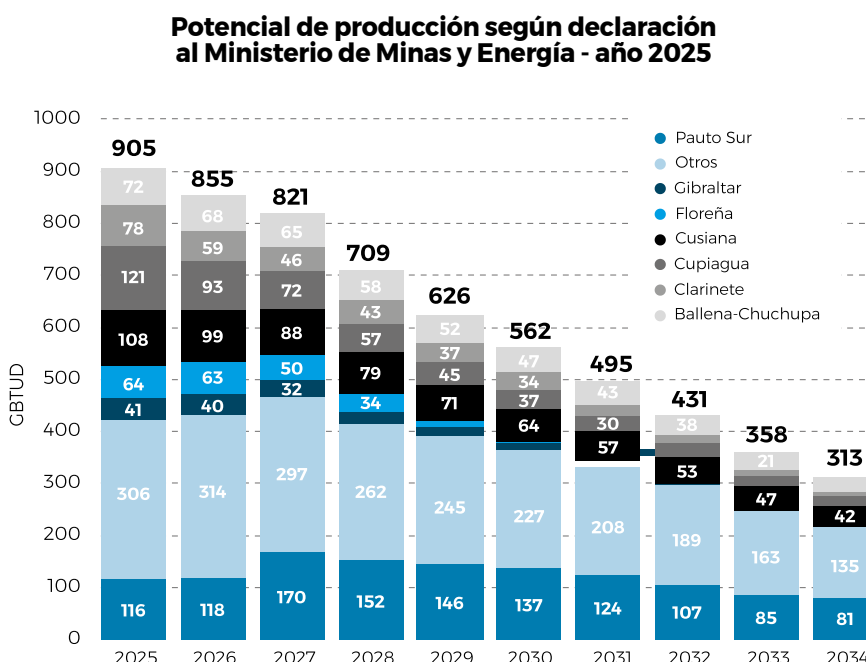
El siguiente reporte aborda temas de precios, oferta, demanda, contratación de mercado primario y secundario de suministro y transporte de gas natural.

1. OFERTA

El **Potencial de Producción** se entiende como el pronóstico de las cantidades de gas natural que pueden ser producidas diariamente en promedio al mes en cada campo. Este considera el desarrollo de las Reservas de Gas Natural, la información técnica de los yacimientos del campo o los campos de producción a la tasa máxima eficiente de recobro y está basado en la capacidad nominal de las instalaciones de producción existentes y proyectadas. (Decreto 880 de 2007, artículo 1°).

Para el año gas 2025, el **potencial total de producción** declarado por los agentes ante el Ministerio de Minas y Energía se ubicó en **905 GBTUD** promedio mensual.

A pesar de que el potencial total reportado en este año tuvo un leve incremento en el horizonte



Fuente: Cálculos del Gestor con información publicada por el Ministerio de Minas y Energía, en agosto 2025.

de 10 años, se mantiene la tendencia de decrecimiento gradual.

En consecuencia, para el año gas 2026 el potencial cae a 855 GB-

TUD, y en 2028 se ubica en 709 GBTUD, lo que equivale a una reducción cercana al 22% en apenas tres años. A partir de 2030, la disminución se acentúa, el poten-

cial baja a 562 GBTUD y continúa descendiendo hasta llegar a 313 GBTUD en 2034, lo que representa una caída acumulada del 65% respecto a 2025.

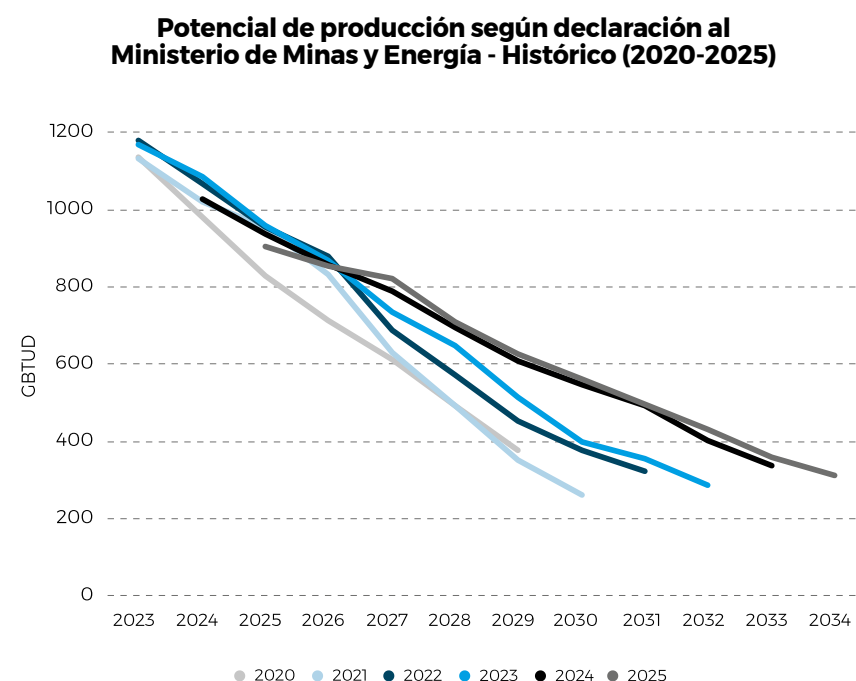
Las declaraciones de potencial de producción remitidas por los productores al Ministerio de Minas y Energía entre 2020-2025, se presentan con un horizonte hasta 2032. Cada declaración parte de alrededor 1.170 GBTUD y disminuye a 286-431 GBTUD en 2032, evidenciando una declinación natural por la madurez de los yacimientos. Aunque hay esfuerzos de reposición de recursos reflejados en el **desplazamiento hacia la derecha** de las curvas más recientes (2024-2025 vs. 2022-2023), el **gradiente de declinación** se mantiene.

En 2025 se destacan Cupiagua, Pauto Sur y Cusiana, que agregan un potencial de 345 GBTUD, seguidos por Clarinete con 78 GBTUD, Ballena-Chuchupa con 72 GBTUD, Floreña con 64 GBTUD y Gibraltar con 41 GBTUD.

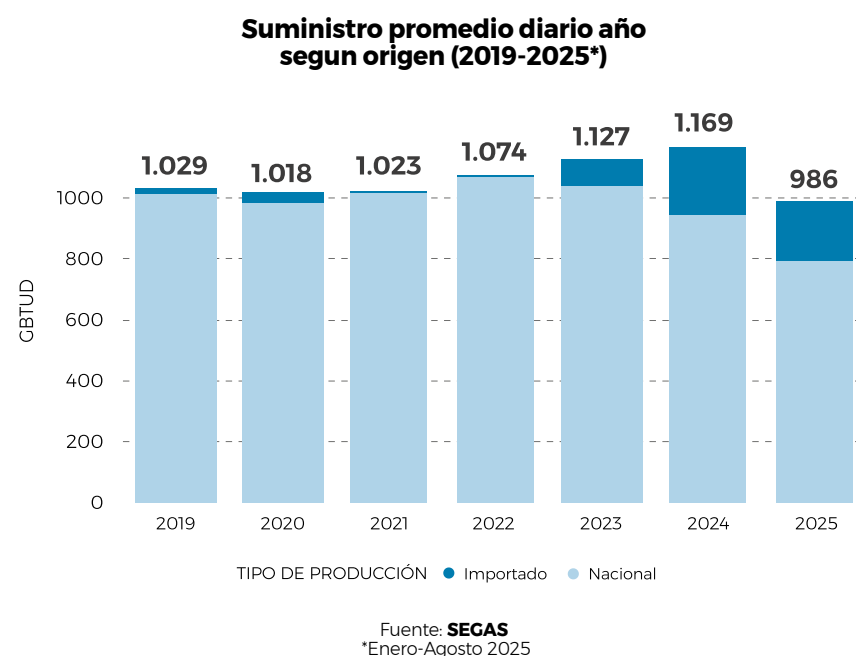
Al 2034, todos los campos presentan una tendencia de declinación pronunciada, partiendo con Cupiagua que retrocede a 17 GBTUD (-86%), Cusiana a 42 GBTUD (-61%), y Pauto Sur a 81 GBTUD (-30%); Clarinete cae a menos de 10 GBTUD y Ballena-Chuchupa ronda 30 GBTUD, mientras que Gibraltar y Floreña disminuyen gradualmente hasta agotar sus recursos. En conjunto, el potencial total pasa de 905 GBTUD (2025) a 313 GBTUD (2034) (-65%).

SUMINISTRO POR ORIGEN

Entre 2019 y agosto de 2025 se evidencian importaciones de gas natural; sin embargo, solo a partir del segundo semestre del 2023 estas comenzaron a ser más relevantes y superan los registros históricos que



Fuente: **Cálculos del Gestor con base en información publicada anualmente por el Ministerio de Minas y Energía**



se presentaron en el año 2020; llegando a un pico de inyección de 413 GBTUD en el mes de octubre de 2024.

En efecto, a partir el primer y tercer cuatrimestre del año 2024 se

observaron registros de importación que sobrepasaban los registros históricos, a causa de una mayor necesidad de generación por parte de las centrales térmicas en un contexto de Fenómeno de El Niño.

En lo corrido de 2025, se identifica la consolidación del suministro del gas natural importado, superando los 155 GBTUD todos los meses del año.

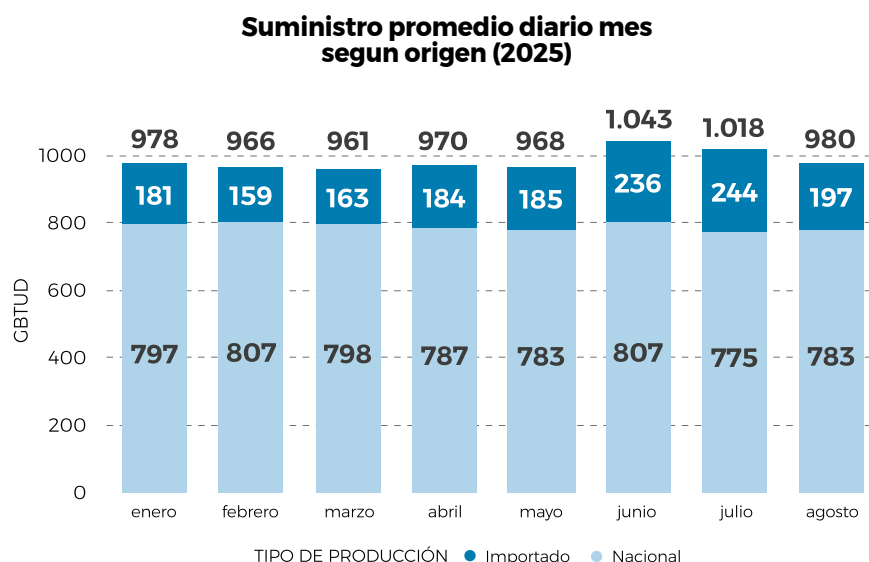
En la gráfica de la derecha se observa cómo se distribuyó el suministro de gas natural por tipo de producción (importado y nacional) durante enero - agosto de 2025.

En 2025 el suministro promedio diario se mantiene cerca de 1.000 GBTUD (961-1.043 GBTUD), con pico en junio (1.043) y mínimo en marzo (961); el aporte nacional oscila entre 775-807 GBTUD.

Se evidencia además la presencia de importantes niveles de importación, siendo el registro más alto el presentado en julio de 2025 con 244 GBTUD, (24% del total del suministro).

SUMINISTRO POR FUENTE

El suministro de gas natural se refiere a la provisión de este recurso energético en el país para consumo interno, y se compone de la producción nacional y las importaciones.



Fuente: **Tableros BI- Informe de oferta (Segas-BEC).**
Elaboración Gestor del Mercado de Gas Natural

Para el período enero-agosto 2025, el suministro promedio diario se ubicó en 849 GBTUD, lo cual representa un decrecimiento del 25,9 %, frente al mismo período de 2024.

Desde los años noventa, la Cuenca de los Llanos Orientales se consolidó como una fuente gasífera relevante del país. En 2025 (ene-ago), los campos Cupiagua, Cusiana y Pauto Sur registraron un potencial de 388 GBTUD y una entrega de

377 GBTUD al sistema (97% de utilización), equivalentes a 51% del suministro nacional.

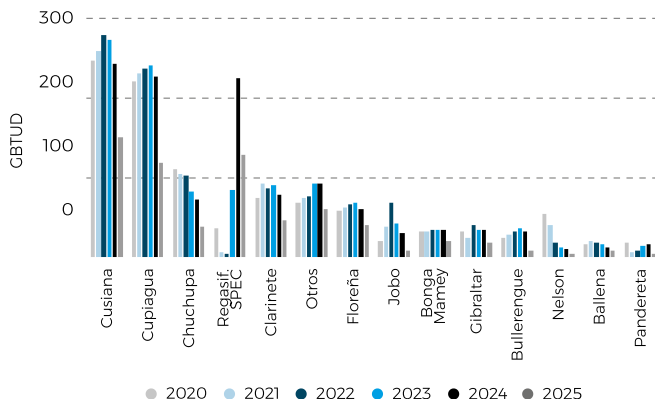
El complemento proviene de Floreña (55 GBTUD), Chuchupa (54), Gibraltar (27) y Bullerengue (12). En conjunto, el aporte nacional opera al 81% de su potencial (905 vs. 736 GBTUD), mientras que la Planta de Regasificación de Cartagena suma 113 GBTUD con una utilización del 26% sobre su potencial.

Suministro por fuente y potencial de producción 2025 (enero-agosto)

Fuente	Potencial de producción (GBTUD)	Entregado al SNT (GBTUD)	Entregado a otros (GBTUD)	Total (GBTUD)	Suministro mensual total/ Potencial de producción
a. Cupiagua, Cupiagua sur, Cusiana y Pauto sur	388	377	0	377	97%
b. Floreña	64	11	44	55	86%
c. Gibraltar	41	27	0	27	65%
d. Istanbul	19	8	0	8	44%
e. Ballena	14	11	0	11	82%
f. Chuchupa	58	54	0	54	94%
g. Clarinete	86	52	14	66	77%
h. Bonga/Mamey	37	29	0	29	79%
i. Bullerengue	13	12	0	12	92%
j. Nelson	12	6	0	6	51%
k. Pandereta	20	4	1	5	23%
l. Otras Fuentes	190	81	33	114	60%
m. Potencial Nacional	905	645	92	736	81%
n. Planta Regasificación Cartagena	440	113	0	113	26%
o. Potencial Total	1345	758	92	849	63%

Fuente: **SEGAS**

Suministro promedio diario por fuente 2019-2025 (enero-agosto)



Fuente: SEGAS

Entre enero y agosto de 2025 se refuerza el papel de los campos menores: Jobo y el agregado Otros aportan en conjunto 18% del suministro promedio (9% cada uno), superando a Floreña (6%), Chuchupa (6%), Bonga Mamey (3%), Gibraltar (3%), Bullerengue (1%) y Ballena (1%).

El liderazgo de las fuentes se mantiene en los Llanos Orientales con Cusiana (23%) y Cupiagua (18%). Se destaca además el mayor protagonismo del gas importado, donde la regasificación SPEC alcanza 20% del total, consolidándose como el segundo origen de suministro con mayores aportes, permitiendo estabilizar el balance nacional frente a la declinación de los campos nacionales.

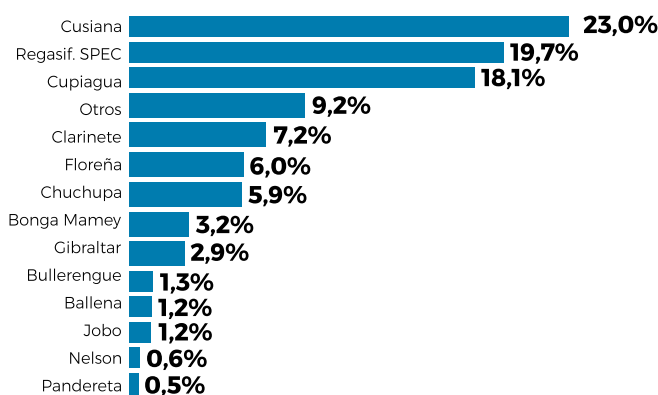
Otros: hace referencia a la información agregada de los siguientes campos de producción: El Dificil, Corrales, Caramelo, Oripaya, Nelson Porquero, Provincia, Sardinata, El Centro, Apiay, Cantagallo, Llanito, Dina Ecopetrol, La Cira Infantas, Lisama, La Punta, Morichal, Arjona, Merecumbé, Ocarina, Yarigüi-Cantagallo, Tempranillo, Palmarito, Toqui Toqui, Puli y Santa Clara.

Jobo incluye: Clarinete, Saxofón, Cornamusa, Alboka, Rancho Hermoso, Aguas Vivas, Acordeón, Pandereta, Palmer, Cañahuat, Breva-I, Arándala, Toronja, Nispero-Trombón, Katana, Cañaflecha, Arianna, Oboe, Nelson y Ciénaga de Oro.

*: Información provisional

Fuente: Tableros BI- Informe de oferta (Segas-BEC).
Vínculo: <https://www.bmcbec.com.co/bi-gas/oferta>.
Elaboración Gestor del Mercado de Gas Natural

Distribución del suministro promedio diario anual 2025 (enero-agosto) GBTUD



Fuente: SEGAS

leve caída de la energía entregada por gasoductos dedicados, GNC y campos aislados fuera del SNT.

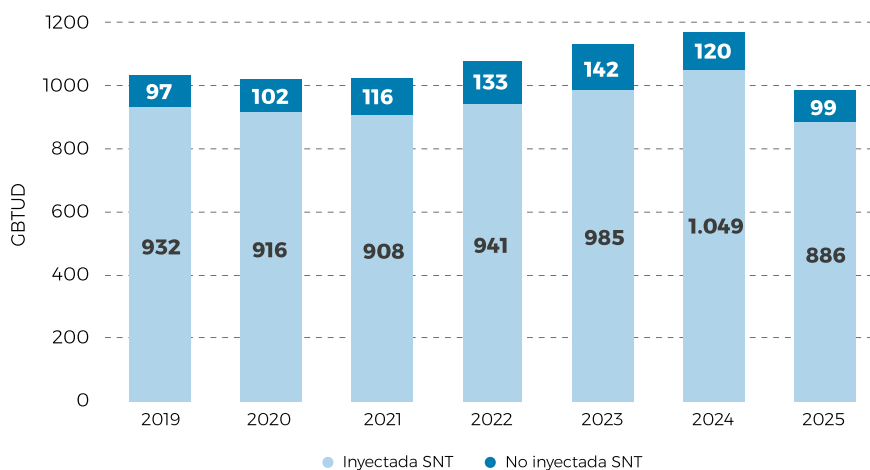
El suministro mensual 2025 se ha mantenido con baja variación, oscilando entre 961 y 1,032 GBTUD, con picos en junio y julio por mayores inyecciones en el SNT. Dentro de las cantidades entregadas por fuera del SNT, los gasoductos dedicados aportan en promedio 71 GBTUD (7%), los campos aislados fuera del SNT cerca 25 GBTUD (2.5%), los gasoductos de conexión 16 GBTUD (1.55%) y el GNC

SUMINISTRO POR MEDIO DE ENTREGA

En 2025 las cantidades de gas natural inyectado al SNT promedio se ubica en 886 GBTUD (89.9% del total), mientras que las cantidades entregadas por fuera del SNT (gasoductos dedicados, GNC y campos aislados fuera del SNT) suman 99 GBTUD (10.1%).

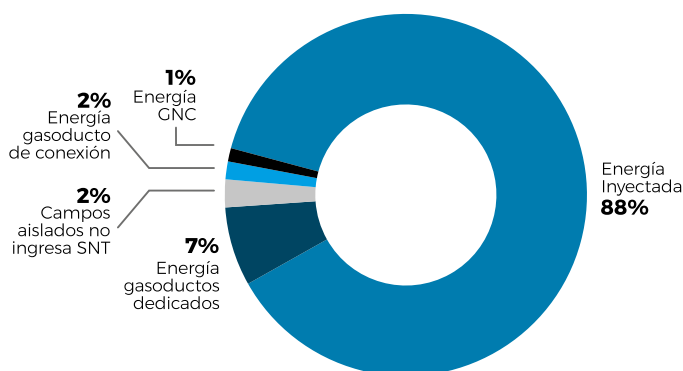
Frente a 2024, el suministro total sufrió una reducción de 1,169 a 985 GBTUD (-16%), explicado por una menor inyección al SNT y una

Suministro promedio diario mensual 2019-2025 (enero-agosto)

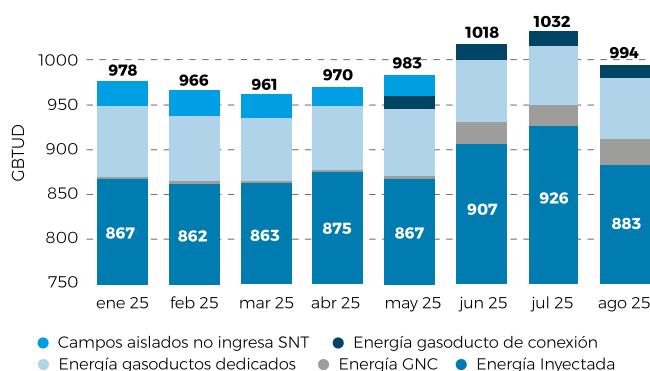


Fuente: SEGAS

Suministro promedio diario anual 2025 (enero-agosto), GBTUD



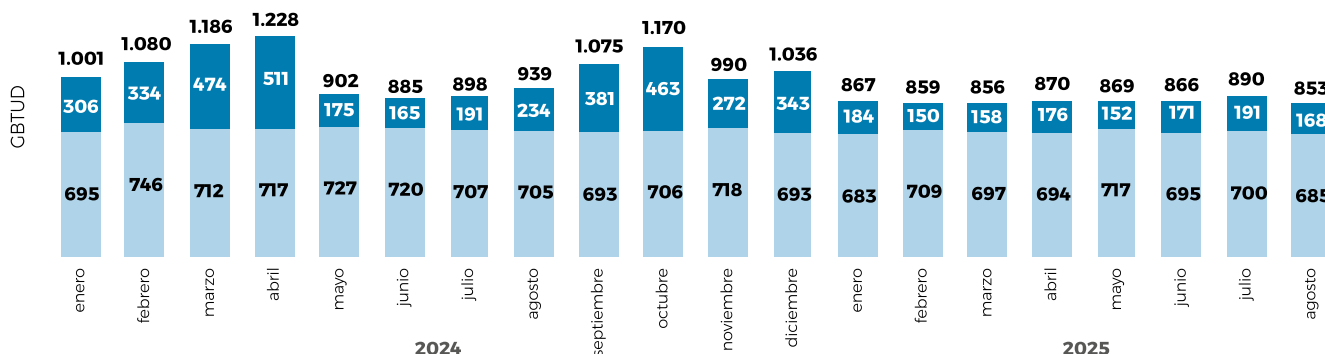
Suministro promedio diario mensual 2025



Fuente: **Tableros BI- Informe de contratos (Segas-BEC).**
 Vínculo: <https://www.bmcbec.com.co/bi-gas/demanda>. Elaboración Gestor del Mercado de Gas Natural.

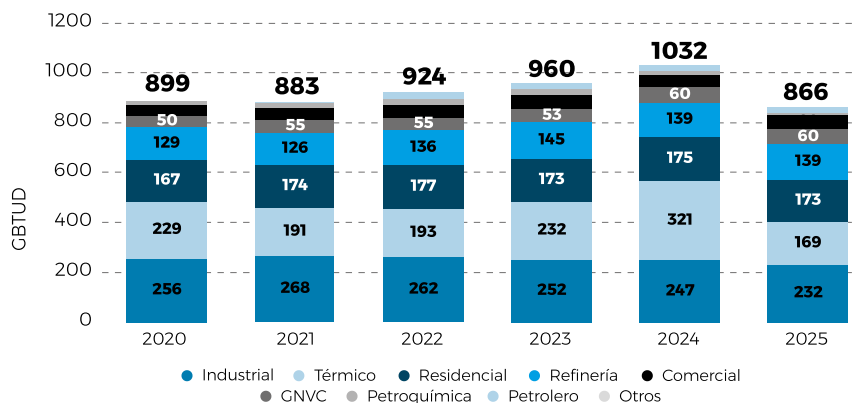
2. DEMANDA

Evolución mensual Demanda Térmica y No Térmica del SNT 2024 a agosto 2025



El total de la demanda de gas natural inyectada en el SNT ha mostrado una tendencia creciente desde 2020, alcanzando su punto máximo en abril de 2024 con 1.228 GBTUD. En contraste, la demanda promedio diaria del sector térmico durante enero-agosto de 2025 registró una disminución frente al promedio de 2024. Esta reducción obedece a la ausencia del Fenómeno de El Niño, que en el año anterior había impulsado un mayor abastecimiento de gas importado.

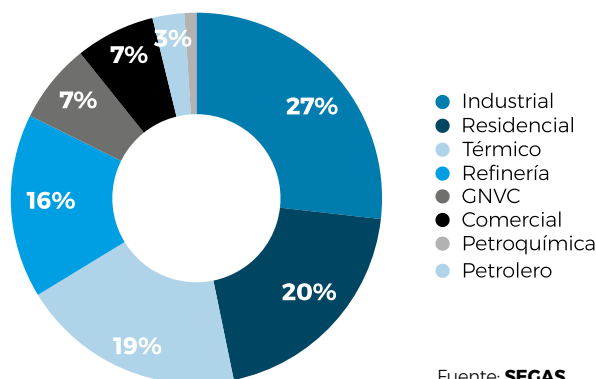
Evolución de la cantidad de energía entregada a usuarios finales del SNT por sector de consumo 2020 a agosto 2025



Fuente: **SEGAS.**

Participación sectorial en la demanda de gas natural (enero-agosto 2025)

Por último, la demanda de los sectores no térmicos en 2025 presentó un comportamiento significativamente más estable y menos volátil.



Nota: Datos correspondientes a la información declarada por los comercializadores y usuarios no regulados en el reporte de entrega a usuarios finales. La información del sector petroquímico es complementada con reportes de energía tomada para los puntos de salida: Amocar (Amoniacos del Caribe) y Amocar Materia Prima; y el industrial con los puntos de salida COLCLINKER, GENERACION y ARGOS ZONA FRANCA.

Fuente: Tableros BI- Informe de demanda (Segas-BEC). Vinculo: <https://www.bmcbec.com.co/bi-gas/demanda>. Elaboración Gestor del Mercado de Gas Natural

Fuente: **SEGAS.**

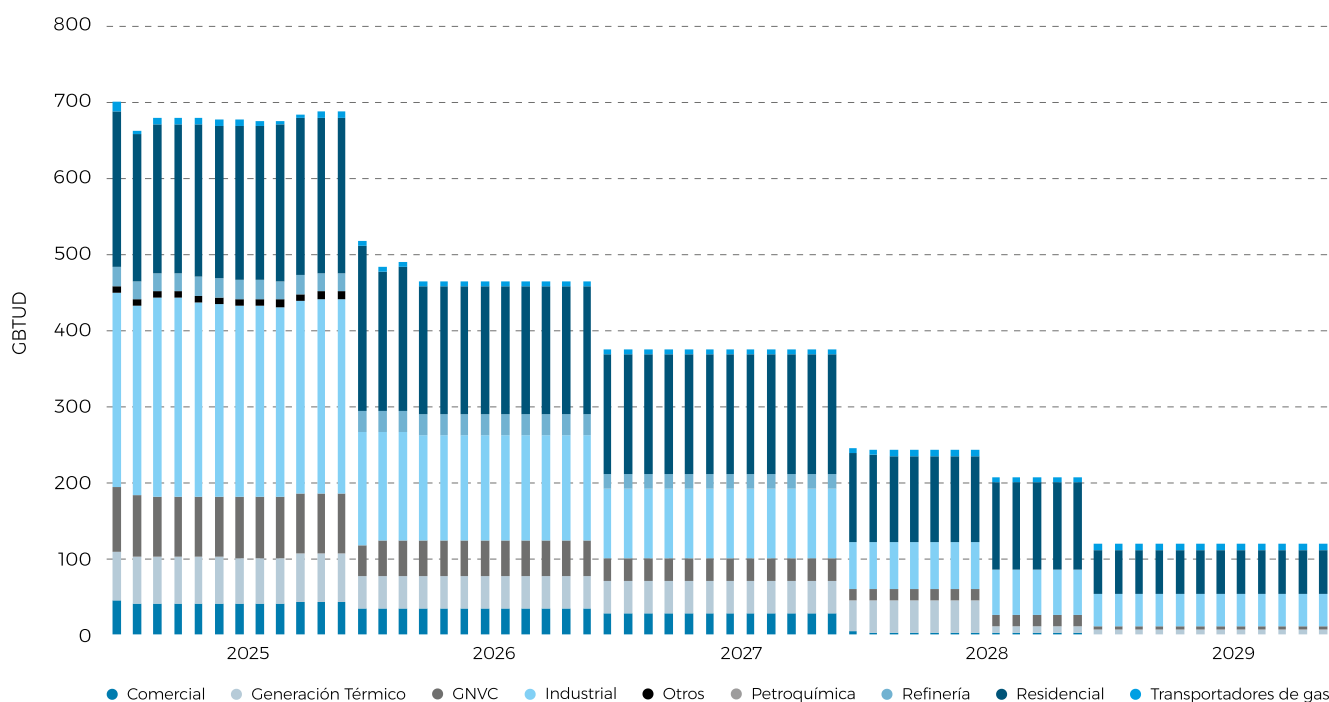
3. CONTRATACIÓN

Esta sección muestra cómo se visualizan el perfil de contratación a corto y mediano plazo. La siguiente gráfica muestra el perfil de contratación del mercado primario para el período 2025-2029 por sector de consumo en modalidades que garantizan firmeza.

En 2026, respecto de 2025, el Interior reduce su contratación de 469 a 259 GBTUD. La caída obedece a la menor participación de los sectores residencial (de 159 a 120 GBTUD) e industrial (de 158 a 93 GBTUD).

En la Costa se mantiene la contratación de 212 GBTUD para 2025 y 2026. Hay una reorganización de los sectores de consumo: el industrial disminuye de 96 a 93 GBTUD y el residencial aumenta de 41 a 55 GBTUD en 2025.

Perfil de contratación del mercado primario por sectores 2025-2028



Fuente: **SEGAS.**

Año de gas Sector	2024		2025		2026		2027		2028	
	Costa	Int.	Costa	Int.	Costa	Int.	Costa	Int.	Costa	Int.
Residencial	41	159	55	120	48	109	35	79	15	44
Industrial	96	158	93	48	47	46	41	19	31	11
Generación Térmica	6	56	2	41	2	41	2	26	2	5
GNVC	29	52	28	17	14	15	11	4		4
Comercial	8	34	6	28	6	22	3	0		
Refinería	25	1	27		18					
Transportadores de Gas	7	1	1	5	1	6	1	6		7
Otros		8								
Total	212	469	212	259	136	239	93	134	48	71

Los sectores con mayor participación en la contratación en el mercado primario para el año gas 2025 son: la industria con 254 GBTUD, la demanda residencial con 200 GBTUD y el GNVC con 81 GBTUD, que en conjunto agregan 78,6% de la contratación.

En 2026 la participación agregada es 76,6%; en 2027, 74,4%; en 2028, 83,3%, y en 2029, 88,2%.

4. PRECIOS Y CANTIDADES VIGENTES

Mercado primario suministro Precios y cantidades vigentes (enero 2025 – agosto 2025)

Modalidad contractual	1. Firme		2. Firme al 95%		3. Firmeza Condicionada		4. Opción Compra	
Región	Cantidad (GBTUD)	Precio (USD)	Cantidad (GBTUD)	Precio (USD)	Cantidad (GBTUD)	Precio (USD)	Cantidad (GBTUD)	Precio (USD)
Costa	64	\$6.81	134	\$6.53	42	\$8.72	42	N.D.
B. Esperanza PE								
Ballena			8	\$5.65				
Bloque VIM 21	12	N.D.			42	\$8.72	42	N.D.
Bloque VIM 5	23	\$4.49						
Bonga Mamey			33	\$4.65				
Bullerengue			35	\$7.06				
Chuchupa	2	N.D.	35	\$6.99				
Otros Costa	28	\$7.49	23	\$8.05				
Importación			38	\$16.08				
(FSRU) - Importación			38	\$16.08				
Interior	53	\$4.00	280	\$5.26	54	\$4.54	39	\$7.15
Cupiagua			151	\$5.07	1	N.D.		
Cupiagua Sur			6	\$5.17	24	\$4.32	11	\$7.17
Cusiana			106	\$5.24	22	\$4.86	21	\$7.15
Floreña	43	\$3.76	3	\$5.81				
Gibraltar			4	\$5.30	7	\$4.34	7	\$7.10
Istanbul			1	N.D.				
Otros C. Aislados	5	\$3.13						
Otros C. Aislados- MM	2	N.D.						
Otros Interior	1	\$9.00	10	\$7.93				
Total	117	\$4.69	452	\$6.55	96	\$6.38	81	\$13.614

Entre enero y agosto de 2025 la contratación del mercado primario se ubicó en 1.161 GBTUD. En el agregado de modalidades que garantizan firmeza se registraron 764 GBTUD (65,80 % del total).

La modalidad CF95 representó el 38,93 % del total, con 452 GBTUD: 134 GBTUD en la Costa, 280 GBTUD en el Interior y 38 GBTUD por Importación (FSRU). La modalidad con interrupciones representó el 34,19% de la contratación total, mientras que la modalidad firme representó el 10,07 %.

Bajo las modalidades que garantizan firmeza, de acuerdo con el artículo 8 Resolución CREG 102 015 de 2025, se contrató con la siguiente distribución (porcentaje del total contratado):

- **Firmeza condicionada** se contrató 8,27% del total, del cual 3,62% corresponde a Costa y 4,65% a interior.
- **Opción de compra** se contrató 6,98%, con 3,62% desde Costa y 3,36% desde Interior.
- **Firme** se contrató 10,08%, con 5,51% Costa y 4,57% Interior.
- **Firme al 95%** se contrató 38,93%, con 11,54% Costa y 24,12% Interior.
- **Take or Pay** se contrató 1,38%, con 0,00% Costa y 1,38% Interior.
- **Contingencia** se contrató 0,17%, con 0,00% Costa y 0,17% Interior.

El volumen por campo se distribuye de la siguiente forma: Costa 53,3%, Interior 43,5%, Importación 3,3%.

Las fuentes que suman contratos por encima de 80 GBTUD son: Bloque La Esperanza PE, Bloque VIM21, Pandereta, Cusiana y Cupiagua.

La mayoría de las fuentes presentan 40 GBTUD o menos.

5. Take or Pay		7. Contingencia		8. Con Interrupciones	
Cantidad (GBTUD)	Precio (USD)	Cantidad (GBTUD)	Precio (USD)	Cantidad (GBTUD)	Precio (USD)
		1	\$13.92	336	\$8.58
				85	\$7.79
				1	\$5.91
				42	N.D.
				39	\$7.04
				2	\$5.96
				2	\$7.01
				2	\$5.88
		1	\$13.92	162	\$10.66
16	\$5.17	2	\$5.52	62	\$6,39
				6	\$12.35
12	N.D.			0	N.D.
8	N.D.				
				9	\$8.27
4	\$8.32	2	\$5.52	19	\$4.19
				1	\$8.27
				26	\$5.91
16	\$5.17	2	\$8.62	397	\$8.24

1 Otras: Modalidades Campos en pruebas extensas, CREG 186/2020 (parágrafo del artículo 20).

2 Otros Interior. Campo la Belleza, Caramelo, Corrales, El Difícil, Loma larga, María Conchita, Recetor West, San Roque y Tisquirama.

3 Bloque VIM 5 agrupa los campos: Acordeón, Clarinete, Pandereta y Oboe.

4 Bloque Esperanza (Prueba Extensa) PE agrupa los campos: Nelson, Palmer, Nispero, Arianna, Cañaflecha, Katana, Cañahuat, Cañandonga

5 Otros Costa: Arrecife, Bloque VIM 21, Guama, La Creciente, Merecumbé y Toronja.

6 Otros Campos Aislados: Andina, Arjona, Capachos, Carmentea, Cerrito, Cerro Gordo, Dina Terciario, Guaduas, La Cañada Norte, Kananaskis, La Punta, Mana, Palagua, Pauto, Pulí, Ramiriquí, Santo Domingo, Sardinata y Toquí Toquí.

7. Otros Campos Aislados Magdalena Medio: Aguas Blancas, Campos de Santander, Cantagallo, El Centro, La Cira Infantas, Lisama, Llanito, Payoa, Provincia, Opón.

NOTA 1: La definición de región se establece según la ubicación de las fuentes de suministro.

NOTA 2: La información de la tabla incluye la contratación nacional vigente, a excepción del autoconsumo de las refinerías y el sector petroquímico, que no están obligadas a registrar contratos en SEGAS.

NOTA 3: N.D. es No disponible por corresponder a una única transacción.

NOTA 4: Las cifras generales se aproximan a valores enteros.

NOTA 5: Los valores corresponden a un promedio de los días del año calendario 2024

NOTA 6: Precios promedio ponderado por cantidad

5. TRANSPORTE

En el periodo de análisis (enero a agosto de 2025), los tramos con mayor porcentaje de utilización fueron: Barrancabermeja - Bucaramanga (91 %); Pradera - Popayán (90 %); Guandó - Fusagasugá (88 %); Floreña - Yopal (76 %); y Mariquita - Gualanday (76 %). En los tramos a los que se conectan las principales fuentes de suministro, los factores de utilización fueron: Cusiana - Porvenir (66 %), Ballena - Barranca (35 %), Jobo - Sincelejo (64 %) y Cartagena - Barranquilla (43 %).

Para estos mismos tramos, el porcentaje de contratación (capacidad contratada sobre capacidad máxima de mediano plazo, CMMP) fue: Cusiana - Porvenir (77,8 %), Ballena - Barranca (89,4 %), Jobo - Sincelejo (98,7 %) y Cartagena - Barranquilla (99,0 %).

Entre enero y agosto de 2025, en promedio, el 7 % de los tramos registró una utilización superior al 80 %; el 48,7 % presentó una utilización superior al 50 % y el 44,3 % registró una utilización inferior al 50 %.

IGAS

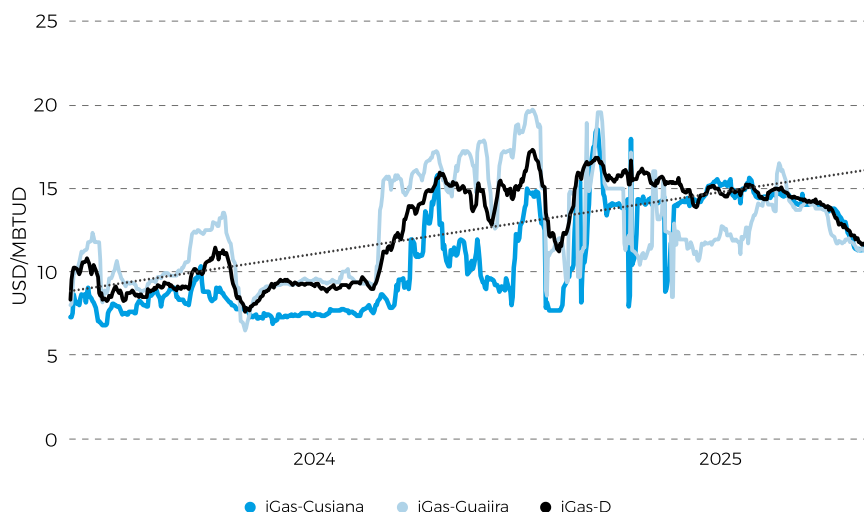
El iGas es un indicador de precios diario sobre el comportamiento de los precios nacionales de suministro de gas natural contratado en el mercado secundario, calculado con información de los contratos firmes, cuya duración es menor a un mes.

En el periodo comprendido entre enero de 2024 y agosto de 2025, se registró una caída entre abril y agosto de 2024. Posteriormente, se observó un crecimiento sostenido en el último trimestre de

Factor de uso de los gasoductos Ene 2025 - Ago 2025

N	Gasoducto	Porcentaje de utilización
1	Barrancabermeja → Bucaramanga	91%
2	Pradera → Popayán	90%
3	Guando → Fusagasugá	88%
4	Floreña → Yopal	76%
5	Mariquita → Gualanday	76%
6	Sardinata → Cúcuta	74%
7	Gualanday → Neiva	70%
8	Sebastopol → Medellín	69%
9	Apiay → Usme	68%
10	Cogua → Sabana	66%
11	El Porvenir → Cusiana	66%
12	La Belleza → El Porvenir	66%

iGas Mensual



Fuente: **BEC - Igas**

2025, que se mantuvo constante hasta finales de mayo de 2025; luego, se presentó una nueva caída en el último trimestre de 2025.

iGas-D enero-agosto 2025 promedió 14.56 puntos con desviación 1.30. Marcó mínimo 11.24 el 06-ene y máximo 16.83 el 04-feb.

Abrió en 12.30 y cerró el periodo en 11.77 (-4.3% vs. 01-ene).

El gráfico presenta el promedio diario de cada mes para los índices iGas, iGas-Cusiana e iGas-Guajira. Las líneas negras muestran los valores máximo y mínimo alcanzados por cada índice en cada mes. 



5

CAPÍTULO

DIRECTORIO

ÍNDICE

49

BIENES Y SERVICIOS

AUTOMATIZACIÓN / 49

CILINDROS / 49

COMERCIALIZADORAS
DE GAS NATURAL / 49

COMERCIALIZADORAS
MAYORISTAS DE GLP / 51

COMPRESORES / 52

CRIOGENIA / 52

GAS NATURAL
COMPRIMIDO / 52

GAS NATURAL LICUADO / 52

GASODUCTOS
VIRTUALES / 52

GENERADORES DE
ELECTRICIDAD / 53

INGENIERÍA Y
MANTENIMIENTO / 53

INTEGRACIÓN DE
SISTEMAS / 54

LABORATORIOS
DE PRUEBAS
HIDROSTÁTICAS / 54

MEDICIÓN / 54

ORGANISMOS DE
INSPECCIÓN / 54

PRODUCTORAS
DE GAS NATURAL / 55

PROPANODUCTOS / 55

PROYECTOS EPC / 55

PUERTOS / 56

REGULADORES DE
PRESIÓN / 56

TANQUES DE
ALMACENAMIENTO / 56

TRANSPORTADORAS
DE GAS NATURAL / 56

TRANSPORTE DE GAS
COMPRIMIDO / 57

TRATAMIENTO DE GAS / 57

VÁLVULAS, CONTROL Y
TUBERÍAS / 57





BIENES Y SERVICIOS

AUTOMATIZACIÓN

ENDRESS + HAUSER COLOMBIA

Bogotá, Carrera 17 # 93-09, Of. 201
Teléfono: 601-3904425
info.co@endress.com
www.co.endress.com

EQUIPOS Y CONTROLES INDUSTRIALES S.A.

Bogotá, Calle 23 # 116 - 31, Piso 4
Parque Industrial Puerto Central
Teléfono: 310-7696137
lidermercadeo@eci.com.co
Dirección web: portal.eci.co

GRUPO SYZ

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-7433799
www.grupo-syz.com
syz@grupo-syz.com

NIMOCOM

Barranquilla, Calle 85 # 50-84
Teléfonos: 605-3738127, 605-3738043
www.nimocom.com

CILINDROS

BONGAS

Cartagena, Carrera 56B # 56-71,
Km. 1, Mamonal
Teléfono: 605-6775866
ventas@bon-gas.com
www.bon-gas.com

CINSA

Cúcuta
Teléfonos: 607-5790010, 310-7812641
cinsa@cinsa.com.co
www.colgas.com.co

COMERCIALIZADORA CMV

Bogotá, Carrera 51 # 70-23
Teléfonos: 601-2254908, 300-2138037
comercializadora.cmv@gmail.com

COMERCIALIZADORA G&M SAS

Bogotá, Calle 6A # 32A-33
Teléfonos: 601-7454090, 300-5958039
gerencia@comercializadoragm.com
www.comercializadoragm.com

INGUSA - INDUSTRIAS GUTIERREZ S.A. DE C.V.

Avenida 8 de Julio 2495 Zona Industrial
Guadalajara - Jalisco, México
Teléfonos: +52-33-32681020
info@cytsa.com.mx
rschondube@ingusa.com.mx
www.grupoingusa.com.mx

COMERCIALIZADORAS DE GAS NATURAL

ALCANOS DE COLOMBIA S.A. ESP

Neiva, Carrera 9 # 7-25, Altico
Teléfono: 608-8714416
www.alcanosesp.com

CALAMARÍ LNG S.A. ESP

Cartagena
Teléfono: 605-6517140
calamari@calamari-lng.com

CELSIA S.A. ESP

Medellín, Carrera 43A # 1A sur-143
Teléfono: 604-3266600
comunicaciones@celsia.com
www.celsia.com

CEPSA

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-6583800
www.cepsa.com

CNE OIL & GAS S.A.S.

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-6211747
www.canacolenergy.com

DINAGAS S.A. ESP

Bogotá, Calle 109 # 18-C17, Of. 302
Teléfonos: 601-5235260, 601-5235301
dinagas@dinagas.com.co
www.dinagas.com.co

DUARTÉCNICOS S.A.S. ESP

Barranquilla
Teléfono: 605-3858672
gerenciaduartecnicos@gmail.com

E2 ENERGÍA EFICIENTE S.A. ESP

Barranquilla
Teléfono: 605-3306266
correo@e2energiaeficiente.com

EDALGAS S.A. ESP

Ibagué, Carrera 4 # 11-40
Teléfonos: 608-2619934
control.interno@edalgaespaes.com

EFIGÁS GAS NATURAL S.A. ESP

Manizales - Caldas
Teléfono: 606-8982323
Pereira - Risaralda
Teléfono: 606-3391430
Avenida 30 de Agosto # 32B-41
Armenia - Quindío
Teléfono: 606-7378000
www.efigas.com.co

EMERALD ENERGY PLC

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-6513500
www.emerald.com.co

EMGESA S.A. ESP

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-6016060
Contactenos.colombia@enel.com

EMPRESA COLOMBIANA DE PETRÓLEOS S.A.

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-2344000
www.ecopetrol.com.co

EMPRESA DE ENERGÍA DE CASANARE S.A. ESP

Yopal - Casanare
Teléfono: 608-6344680
correspondencia@enerca.com.co

EMPRESA DE ENERGÍA DEL PACÍFICO S.A. ESP

Yumbo - Valle
Teléfono: 602-3210000
epsa@epsa.com.co

EMPRESAS PÚBLICAS DE MEDELLÍN

Medellín, Carrera 58 # 42-125
Teléfonos: 604-3808080, 604-3806900
epm@epm.com.co
www.epm.com.co

ENERGY TRANSITIONS SAS ESP

Bogotá, Calle 110 # 9-25, Of 807
Teléfono: +57 318 2096046
dangel@energytst.com
www.energytst.com

EQUION ENERGÍA LIMITED

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-6284241
Nominaciones.gas@equion-energia.com

ESPIGAS S.A. ESP

Carrera 33 # 49-35, Of. 601
Floridablanca - Santander
Teléfono: 607-6382852
espigasesp@yahoo.es

FRONTERA ENERGY COLOMBIA

Bogotá, Calle 110 # 9-25
Teléfono: 601-5112000
notificaciones@fronteraenergy.ca

GAS NATURAL CUNDIBOYACENSE S.A. ESP

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-3144500

GAS NATURAL DEL CESAR S.A. ESP

Bucaramanga, Diagonal 13 # 60 A-54
Teléfono: 607-6833300
www.gasnacer.com

GAS NATURAL DEL ORIENTE S.A. ESP

Bucaramanga, Diagonal 13 # 60 A-54, Ciudadela Real de Mina
Teléfono: 607-6833300
notificaciones.gasorientes@gasnatural.com

GASES DE LA GUAJIRA S.A. ESP

Riohacha, Carrera 15 # 14C- 33
Teléfono: 605-7273464
gasguajira@gasguajira.com

GASES DE OCCIDENTE S.A. ESP

Cali, Centro Comercial Chipchape, Bodega 2, Piso 3
Teléfono: 602-4187300
info@gdo.com.co

GASES DEL CARIBE S.A. ESP

Barranquilla, Carrera 54 # 59-144
Teléfono: 605-3306000
correo@gascaribe.com
www.gascaribe.com

GASES DEL CUSIANA S.A. ESP

Yopal, Carrera 20 # 18- 66
Teléfonos: 608-6345936 / 310 3064824
contactocusiana@grupodellano.com

GASES DEL LLANO S.A. ESP

Villavicencio, Carrera 38 # 26C-95
Teléfono: 608-6819130
correspondenciallanogas@grupodellano.com

GASES DEL ORIENTE S.A. ESP

Cúcuta, Calle 10 # 5-84, Of. 201
Teléfono: 607-5748888
gasesdelorientes@gasesdelorientes.com.co
www.gasesdelorientes.com.co

GENERADORA Y COMERCIALIZADORA DE ENERGÍA DEL CARIBE S.A. ESP

Barranquilla
Teléfono: 3303034
www.gecelca.com.co

GEOPRODUCTION OIL & GAS CO.

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-6211747
www.canacolenergy.com

GAS NATURAL INDUSTRIAL DE COLOMBIA S.A. ESP

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-4270088
www.gni.com.co

GRAN TIERRA ENERGY COLOMBIA LTD

Bogotá, Calle 113 # 7- 80, Piso 17
Teléfono: 601-6585757

INGENIERIA Y SERVICIOS S.A. ESP

Bucaramanga, Calle 51 A # 31- 45
Teléfono: 607-6472050
gerencia@insesp.com
www.insesp.com

INTEROIL COLOMBIA E&P

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-6205450
www.interoil.com.co

ISAGEN S.A. ESP

Medellín, Carrera 30 # 10C-280
Teléfonos: 604-4487227, 604-3257931
contactenos@isagen.com.co

LEWIS ENERGY COLOMBIA INC

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-4875999
www.lewisenergy.com

MADIGAS INGENIEROS S.A. ESP

Acacías, Calle 18 # 22-56
Teléfono: 608-656955

MC2 S.A.S. ESP

Bogotá, Calle 67 # 7-35, Of. 408
Teléfonos: 601-3177966
info@mc2energia.com
www.mc2energia.com

METROGAS DE COLOMBIA S.A. ESP

Calle 31 A # 26-15 Of. 504 C. E. La Florida
Floridablanca - Santander
Teléfono: 607-6384935
metrogas@metrogassaesp.com
www.metrogassaesp.com

OIL AND GAS ENERGY S.A.S. ESP

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-3368577
gerencia@ogenergy.co

PAREX RESOURCES COLOMBIA

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-6291716

PETRÓLEOS SUDAMERICANOS

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-7442444

PETROMIL GAS S.A. ESP

Barranquilla, Carrera 53 # 82-86
Teléfono: 605-3100240
PLEXA S.A. ESP
Bogotá, Calle 113 # 7-21, T-A, Of. 903
Teléfonos: 601-6292026, 601-6292015
secretaria@plexa.co

PROVISERVICIOS S.A.

Bucaramanga, Carrera 31 # 52 B-12
Teléfonos: 607-6439775, 607-6835168
coordinacionsui@proviservicios.com

SURCOLOMBIANA DE GAS S.A. ESP

Neiva, Carrera 10 # 6 -27
Teléfono: 608-8717407
surgas@surgas.com
www.surgas.com

SURENERGY SAS ESP

Bogotá, Calle 18 A # 69F-36
Teléfonos: 601-4123800 y 316-0175734
dcomercial@surenergy.com.co
www.surenergy.com.co

SURTIDORA DE GAS DEL CARIBE S.A. ESP

Cartagena, Avenida Pedro de Heredia Calle 13 # 47-30
Teléfono: 605-6723200
surtigas@surtigas.com
www.surtigas.com.co

TERMOMECHERO MORRO S.A.S. ESP

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-6403295
info@mecheroenergy.com

TERMOBARRANQUILLA S.A. ESP

Barranquilla
Teléfono: 605-3759800
tebsa@tebsa.com.co

TERMOEMCALI S.A. ESP

Palmira, Km 3, vía Cencar - Aeropuerto
Teléfonos: 602-6905910
correspondenciatic@termoencali.com

TERPEL ENERGÍA S.A.S. ESP

Bogotá, D.C.
Teléfonos: 601-3267878, 601-3697300
infoterpel@terpel.com

TRAFIGURA MARKETING S.A.S. ESP

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-7420910
contactotrafiguracolombia@trafigura.com

TURGAS S.A. ESP

Bogotá, Calle 100 # 8 A-55 Of. 501.
Teléfono: 601-6913348
turgas@turgas.com

COMERCIALIZADORAS MAYORISTAS DE GLP**ALMALLANO S.A. ESP**

Villavicencio
Teléfono: 318-3591257
almallano@gaszipa.com

CHILCO DISTRIBUIDORA DE GAS Y ENERGIA S.A.S. ESP

Bogotá, Transversal 23 # 95-53, Piso 7
Teléfonos: 601-7440580
direcciongeneral@gaspais.com

COLGAS DE OCCIDENTE S.A. ESP

Yumbo, Kilómetro 2,5 vía Yumbo - Vijes
Teléfonos: 602-6088888, 602-6088881
colgas@colgasdeoccidente.com

COMBUSTIBLES LIQUIDOS DE COLOMBIA S.A. ESP

Bogotá, Carrera 50 # 18 A-75, Piso 2
Teléfono: 601-5935999
clc@clcgas.com.co

COMERCIALIZADORA DE COMBUSTIBLES, ENERGIA Y GAS S.A.S. ESP

Bogotá, Calle 100 # 9-45, Oficina 1006
Teléfonos: 601-4863303

COMPAÑÍA DE SERVICIOS PÚBLICOS CODEGAS S.A. ESP

Madrid, Cundinamarca
Teléfonos: 601-5522261, 601-3661178
administración@codegascolombia.com

EMPRESA COLOMBIANA DE PETROLEOS S.A.

Bogotá, Carrera 13 # 36-24
Teléfono: 601-2344000
Gerencia de Gas
Calle 37 # 8-43, Piso 3
Teléfonos: 601-2344437, 601-2344438

GAS AMIGO S.A. ESP

Bogotá, Carrera 14 # 127-10, Of 311
Teléfono: 601-7445353, #844
info@gasamigo.com.co
www.gasamigo.com.co

GAS ZIPA S.A. ESP

Kilómetro 2 vía Zipaquirá - Cajicá
Teléfono: 601-6352714, 601-6352811
grupozipa@gaszipa.com

GASES DE ANTIOQUIA S.A. ESP

Bello, Antioquia
Teléfonos: 604-2619199
gasesdeantioquia@
gasesdeantioquia.com.co
www.gasesdeantioquia.com.co

INVERSIONES GLP S.A.S. ESP

Bogotá, Calle 113 # 7-21 Torre A Oficina 805
Teléfonos: 601-5873400, #479
financiera@vidagas.co

LIDAGAS S.A. ESP

Yumbo - Valle del Cauca
Teléfono: 602-6570333
lidagas@gmail.com

MONTAGAS S.A. ESP

Pasto, Altos de Daza, Kilómetro 6
Teléfono: 602-7244344
www.montagas.com.co

PLEXA S.A. ESP

Bogotá D.C.
Teléfonos: 601-6292026, 601-6292015
secretaria@plexa.co

SURENERGY SAS ESP

Bogotá, Calle 18 A # 69F-36
Teléfonos: 601-4123800 y 316-0175734
dcomercial@surenergy.com.co
www.surenergy.com.co

TURGAS S.A. ESP

Bogotá, Calle 100 # 8 A-55, Oficina 501
Teléfono: 601-6913348
turgas@turgas.com

COMPRESORES

DELTAGAS S.A.

Autopista Medellín Kilómetro 3,5,
Terminal Terrestre de Carga de
Bogotá,
Módulo 5, Bodega 53, Costado sur
Cota – Cundinamarca
Teléfono: 601-8415605
clientes@deltagas.com.co
www.deltagas.com.co

ENERFLEX

Bogotá, Av. Carrera 9 # 115-06, Of. 2201
Teléfonos: 601-7436879 / 84

GASMOVIL

Bucaramanga, Carrera 21 # 46-50
Teléfono: 607-6422087
postventa@gasmovil.com.co
www.gasmovil.com.co

HOERBIGER

Bogotá, Carrera 85 D # 46A-65,
Bod. 19
Teléfono: 601-2630046
www.hoerbiger.com

IMW COLOMBIA LTDA

Barranquilla, Vía 40 # 69-58, Parque
Industrial, Bodega A-1
Teléfono: 605-3854363
www.cleanenergyfuels.com

SHANDONG KERUI GROUP

Bogotá, Calle 90 # 19-41, Of. 703
Teléfono: 601-7447615
www.keruigroup.com

SURENERGY SAS ESP

Bogotá, Calle 18 A # 69F-36
Teléfonos: 601-4123800 y 316-0175734
dcomercial@surenergy.com.co
www.surenergy.com.co

CRIOGENIA

CRYOSYSTEMS SAS

Chía, Cundinamarca. Calle 5 # 5-04
Casa A
Teléfonos: 311 2961354 / 310
2037528
comercial@cryosystems.com.co
www.cryosystems-intl.com

METALMECÁNICA MÉNDEZ

Bogotá, Kilómetro 4 vía Sibaté
Teléfonos: 601-7250812, 317-
6551503
gestion@metalmendez.com
www.metalmendez.com

OXIREDES LTDA

Bogotá, Carrera 72M bis # 37-35 sur
Teléfonos: 601-4039695, 312
3058176
arbey_bonilla@oxiredesltda.com
www.oxiredesltda.com

GAS NATURAL COMPRIMIDO

COPOWER

Bucaramanga, Carrera 21 # 8-10
Teléfonos: 607-6717474 y 310-
7911562
copower@copower.com.co
www.copower.com.co

GAS NATURAL INDUSTRIAL DE COLOMBIA

Bogotá, Avenida Eldorado # 69-63,
Of. 311
Teléfono: 601-4270088 / 89
info@gni.com.co
www.gni.com.co

SURENERGY SAS ESP

Bogotá, Calle 18 A # 69F-36
Teléfonos: 601-4123800 y 316-
0175734
dcomercial@surenergy.com.co
www.surenergy.com.co

TYT INTERNATIONAL SAS -

Soluciones integrales en equipos
de transporte y almacenamiento.
Bogotá, Carrera 11A # 97A - 19, Of. 202
Teléfono: +57 3183590276
dir.comercial@tytinternational.com
www.tytinternational.com

VERAGÁS

Bogotá, Calle 6A # 32A-33
Teléfono: 601-3844785, 300-
5958042
comercial@veragas.com.co

GAS NATURAL LICUADO

CRYOSYSTEMS SAS

Chía, Cundinamarca. Calle 5 # 5-04
Casa A
Teléfonos: 311 2961354 / 310
2037528
comercial@cryosystems.com.co
www.cryosystems-intl.com

METALMECÁNICA MÉNDEZ

Bogotá, Kilómetro 4 vía Sibaté
Teléfonos: 601-7250812, 317-
6551503
gestion@metalmendez.com
www.metalmendez.com

OXIREDES LTDA

Bogotá, Carrera 72M bis # 37-35 sur
Teléfonos: 601-4039695, 312
3058176
arbey_bonilla@oxiredesltda.com
www.oxiredesltda.com

SURENERGY SAS ESP

Bogotá, Calle 18 A # 69F-36
Teléfonos: 601-4123800 y 316-0175734
dcomercial@surenergy.com.co
www.surenergy.com.co

TURGAS S.A. ESP

Bogotá, Calle 100 # 8 A-55, Oficina
501
Teléfono: 601-6913348
turgas@turgas.com

TYT INTERNATIONAL SAS -

Soluciones integrales en equipos
de transporte y almacenamiento.
Bogotá, Carrera 11A # 97A - 19, Of.
202
Teléfono: +57 3183590276
dir.comercial@tytinternational.com
www.tytinternational.com

GASODUCTOS VIRTUALES

BONGAS

Cartagena, Carrera 56B # 56-71, Km
1, Mamonal
Teléfono: 605-6775219
zuly.montero@bon-gas.com
www.bon-gas.com

SURENERGY SAS ESP

Bogotá, Calle 18 A # 69F-36
Teléfonos: 601-4123800 y 316-0175734
dcomercial@surenergy.com.co
www.surenergy.com.co

TYT INTERNATIONAL SAS -

Soluciones integrales en equipos de transporte y almacenamiento.
Bogotá, Carrera 11A # 97A - 19, Of. 202
Teléfono: +57 3183590276
dir.comercial@tytinternational.com
www.tytinternational.com

VERAGÁS

Bogotá, Calle 6A # 32A-33
Teléfono: 601-3844785, 300-5958042
comercial@veragas.com.co

GENERADORES DE ELECTRICIDAD**ANTONIO SPATH**

Cartagena, Pie de la Popa Calle 30 # 19A-11
Teléfono: 605-6414870
gerencia@antoniospath.com
www.antoniospath.com

BRISTOL

Envigado, Carrera 25 A # 36 D Sur-68
Teléfonos: 604-4480321, 311-7707310
www.bristol.la

COPOWER

Bucaramanga, Carrera 21 # 8-10
Teléfonos: 607-6717474 y 310-7911562
copower@copower.com.co
www.copower.com.co

DIESELECTROS

Bogotá, Carrera 58 # 14-73
Teléfonos: 601-2606085, 601-4207060
www.dieselectros.com

GECOLSA

Bogotá, Avenida de las Américas # 42A-21
Teléfono: 601-4055554
www.gecolsa.com.co

GECSA LTDA

Bogotá, Carrera 72 K # 37-76 sur
Teléfonos: 601-4785656
rcuellar@gegsa.com

GENSER POWER

Bogotá, Calle 100 # 13-21, Piso 15
Teléfono: 601-7455060
www.genserpower.com

MOTOPANTAS BRISTOL

Bogotá, Carrera 123 # 13D-38, Fontibón
Teléfonos: 601-7035232
carlos.ceballos@bristol.la
www.motopantasbristol.com

PEGSA LTDA

Bogotá, Transversal 55 # 98A -66, Of. 411
Teléfonos: 601-6210345
www.pegsa.com.co

PLANTIDIESELES S.A.S

Bogotá, Carrera 127 # 22C-18, Bodega 7-8
Teléfonos: 601-4185999, 601-4185961
www.plantidieseles.com

POWER GROUP

Km. 1.3 Vía Zipaquirá- Briceño.
Parque Industrial Trafalgar
Tocancipá - Cundinamarca
Teléfonos: 601-6782181, 601-7393770
info@powergroup.com.co
www.powergroup.com.co

SIEMENS ENERGY

Autopista Medellín. Kilómetro 8,5
Tenjo - Cundinamarca
Teléfono: 601-294 2400
www.siemens.com.co

SURENERGY SAS ESP

Bogotá, Calle 18 A # 69F-36
Teléfonos: 601-4123800 y 316-0175734
dcomercial@surenergy.com.co
www.surenergy.com.co

MAN DIESEL & TURBO

Bogotá, Carrera 7 # 127-48, Of. 1009
Teléfono 601-7020546 / 54
www.mandieselturbo.com

WARTSILA COLOMBIA

Bogotá, Carrera 19B # 83-63, Piso 5°
Teléfonos: 601-6358168 / 9382
www.wartsila.com/colombia

INGENIERÍA Y MANTENIMIENTO**AB PROYECTOS S.A.**

Bogotá, Carrera 45 # 114-78, Piso 2
Teléfono: 601-6126168
www.abprocol.com

COMPAÑÍA INTERNACIONAL DE INTEGRACIÓN - CI2

Bogotá, Avenida Eldorado # 96 J-66, Piso 4
Teléfono: 601-6085858
www.ci2.co

ENERPET

Bogotá, Carrera 106 # 15 A-25, Mz 14, Bod. 79
Teléfono: 601-4396920
www.enerpet.com

EQUIPOS Y CONTROLES INDUSTRIALES S.A.

Bogotá, Calle 23 # 116 - 31, Piso 4
Parque Industrial Puerto Central
Teléfono: 310-7696137
lidermercadeo@eci.com.co
Dirección web: portal.eci.co

INGCONS

Cartagena, Carrera 56B # 2F-48, Zona Ind. Mamonal
Teléfonos: 605-6670985, 316-5292680
lmora@ingcons.com.co
www.ingcons.com.co

INGENIERÍA, INTEGRIDAD & PROTECCIÓN

Bucaramanga, Calle 31 A # 40-12, Los Alpes
Teléfono: 607-6960497
comercial@iip.com.co
www.iip.com.co

INLINE FLUID SYSTEMS

Bucaramanga, Calle 28 # 20-80
Teléfono: 607-6521980
www.inlinefs.com

NEW GAS AND OIL S.A.

Bucaramanga, Carrera 29 # 45-45, Of. 510 Centro Empresarial Metropolitano
Teléfonos: 607-6574601 - 607-6435471
www.newgasandoil.com.co

PANTHERS MACHINERY

Bogotá, Carrera 19 # 108-45, Of. 304
Teléfono: 601-7422345
comercial@panthersmachinery.com
www.panthers.com.co

PREMAC ENERGY

Itagüí, Carrera 42 # 24- 52 Autopista Sur
Teléfono: 604-3204830
info@premac.co
www.premac.co

SERINPET

Bogotá, Kilómetro 3 Vía Suba – Cota Bodega Montecarlo
Teléfonos: 601-6855869, 311-4625040
www.serinpet.com

INTEGRACIÓN DE SISTEMAS

COMPAÑÍA INTERNACIONAL DE INTEGRACIÓN - Ci2

Bogotá, Avenida Eldorado # 96 J-66, Piso 4
Teléfono: 601-6085858
www.ci2.co

EQUIPOS Y CONTROLES INDUSTRIALES S.A.

Bogotá, Calle 23 # 116 – 31, Piso 4 Parque Industrial Puerto Central
Teléfono: 310-7696137
lidermercadeo@eci.com.co
Dirección web: portal.eci.co

NIMOCOM

Barranquilla, Calle 85 # 50-84
Teléfonos: 605-3738127, 605-3738043
www.nimocom.com

REVICOL

Bogotá, Carrera 106 # 15-25, Mz. 9, Int. 63C, Bod. 6
Teléfonos: 601-4046555, 300-2172496
www.revicol.com.co

LABORATORIOS DE PRUEBAS HIDROSTÁTICAS

HIDROPROB S.A.

Bogotá D.C.
Carrera 21 # 65-38
Teléfono: 601-2551529
hidroprob@hidroprob.com
Barranquilla
Av. Circunvalar calle 110 # 33-12, Bod. 14
Teléfono: 605-3821303
barranquilla@hidroprob.com
Cali
Calle 33 A # 8A-30
Teléfono: 602-4481810
cali@hidroprob.com
Medellín
Calle 25 # 58 – 29
Teléfono: 604-2658015, 604-2658869
medellin@hidroprob.com
Mosquera
Av. Troncal de Occidente # 25-50
serviciosespeciales@hidroprob.com

HIDROTEST SAS

Bogotá, Calle 98A # 60- 90
Teléfono: 601-6350104
comercial@hidrotest.com
www.hidrotest.com

MEDICIÓN

ENDRESS + HAUSER COLOMBIA

Bogotá, Carrera 17 # 93-09, Of. 201
Teléfono: 601-3904425
www.co.endress.com

EQUIPOS Y CONTROLES INDUSTRIALES S.A.

Bogotá, Calle 23 # 116 – 31, Piso 4 Parque Industrial Puerto Central
Teléfono: 310-7696137
lidermercadeo@eci.com.co
Dirección web: portal.eci.co

HUMCAR

Bogotá, Av. de Las Américas # 64-33
Teléfonos: 601-7562300, 601-5646464
info@humcar.com
www.humcar.com

MÉTREX S.A.

Popayán, Parque Industrial Popayán Lote 3E
Teléfono: 602-8245800
info@metrex.com.co
www.metrex.com.co

PREMAC ENERGY

Barranquilla
Teléfono: 605-3872889
Medellín
Teléfono: (4) 3721844
www.premac.co

TCL

Barranquilla, Calle 73 Vía 40-260
Teléfonos: 605-3600022, 317-5098441
info@tcl.com.co
www.tcl.com.co

WIKI COLOMBIA

Bogotá, Avenida Carrera 63 # 98 – 25
Teléfono: 601-6240564
www.wika.com

ORGANISMOS DE INSPECCIÓN

CERTI-CONTROL

Bogotá, Carrera 73 # 57R-12 sur, Local 215, Metrosur
Teléfono: 601-7755144
gerenciageneral@certicontrol.net

DMS INSPECCIONES INDUSTRIALES

Bogotá, Carrera 7 # 116-50
Teléfono: 601-8932518

FARES INSPECTION AGENCY

Bogotá, Carrera 19 # 5 A – 19
Teléfono: 301-4710771
directorhseq@faresbsc.com

MAIKO INGENIERÍA

Cali, Calle 48 Norte # 8N-44
Teléfono: 314-7735963
gerencia@maiko.co

ONISTEC

Medellín, Calle 75 A # 75-110
Teléfono: 324-4540392
contacto@oinstec.com

PRODUCTORES DE GAS NATURAL

CNE OIL AND GAS SAS

Bogotá, Calle 113 # 7-45, Torre B
Teléfono: 601-6211747
www.canacolenergy.com

ECOPETROL

Bogotá, Carrera 13 # 36-24
Teléfonos: 601-2344000, 601-2880071
Vicepresidencia de Gas
Calle 37 # 8-43, Piso 3
Teléfonos: 2344000, 2344438
www.ecopetrol.com.co

EMERALD ENERGY PLC

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-6513500
www.emerald.com.co

EQUIÓN ENERGÍA LIMITED

Bogotá, Carrera 9 A # 99-02, piso 9
Teléfonos: 601-6284000
nominaciones.gas@equion-energia.com

FRONTERA ENERGY COLOMBIA CORP.

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-5112000
notificaciones@fronteraenergy.ca

GEOPRODUCTION OIL & GAS

Bogotá, Calle 113 # 7-45, Torre B
Teléfono: 601-6211747
www.canacolenergy.com

GRAN TIERRA ENERGY COLOMBIA

Bogotá, Calle 113 # 7-80, Piso 17
Teléfono: 601-6585757
info@grantierra.com
www.grantierra.com

HOCOL S.A.

Bogotá, Carrera 7 # 113-43, piso 16
Teléfono: 601-4884000
www.hocol.com.co

INTEROIL COLOMBIA EXPLORATION AND PRODUCTION

Bogotá, Carrera 7 # 113-43, Of. 1202
Teléfono: 601-6205450
interoil@interoil.com.co
www.interoil.com.co

LEWIS ENERGY COLOMBIA INC

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-4875999
info@lewisenergy.com
www.lewisenergy.com

PAREX RESOURCES COLOMBIA

Bogotá, D.C.
Teléfono: 601-6291716
www.parexresources.com

PETRÓLEOS SUDAMERICANOS

Bogotá, Carrera 11 A # 93-35, piso 8
Teléfono: 601-7442444
www.petro-sud.com

VERANO ENERGY

Bogotá, Calle 113 # 7-21 Ed. Teleport,
Torre A, Of 611
Teléfono: 6291716
www.parexresources.com

PROPANODUCTOS

COLOMBIANA DE SERVICIOS PÚBLICOS S.A.S. ESP

Bucaramanga
Teléfono: 607-6831610
colserpu@yahoo.es

EDALGAS S.A. ESP

Ibagué, Carrera 4 # 11-40
Teléfono: 602-2619934
info@edalgassaesp.com

GASES DEL SUR DE SANTANDER S.A. ESP

Barbosa - Santander
Teléfonos: 607-7486018 /
3102165495
gasursa@hotmail.com

INGENIERIA Y SERVICIOS S.A. ESP

Bucaramanga - Santander
Teléfonos: 607-6472050 /
3112761838
gerencia@insesp.com

NORTESANTANDEREANA DE GAS S.A. ESP

Kilómetro 2 vía Chimitá
Bucaramanga - Santander
Teléfonos: 607- 5780077, 607-
5780178
www.norgas.com.co

PROMOTORA DE SERVICIOS PÚBLICOS S.A. ESP

Bucaramanga, Carrera 31 # 52B - 12
Teléfono: 607-6439775
coordinacionsui@proviservicios.com

PROVIGAS COLOMBIA S.A. ESP

Fresno - Tolima
Teléfono: 602-2580764
provigascolombia@yahoo.com

PROYECTOS DE INGENIERÍA Y COMERCIALIZACIÓN DE GAS S.A. ESP

Bogotá D.C.
Teléfono: 601-2565900
inprogas@gmail.com

SERVICIOS PÚBLICOS DE COLOMBIA S.A. ESP

Bucaramanga
Teléfono: 607-5606051
sp.colombia@yahoo.es

SURCOLOMBIANA DE GAS S.A. ESP

Neiva, Carrera 16 # 46-24
Teléfono: 602-8717407
surgas@surgas.com
www.surgas.com

PROYECTOS EPC

AB INGENIERÍA

Bogotá, Carrera 100 # 15-170
Teléfono: 601-2135506
abc4@abcingenieria.com

AB PROYECTOS

Bogotá, Carrera 45 # 114-78, Of. 201
Teléfono: 601-6126168
www.abprocol.com

COPOWER

Bucaramanga, Carrera 21 # 8-10
Teléfonos: 607-6717474 y 310-
7911562
copower@copower.com.co
www.copower.com.co

INGCONS

Cartagena, Carrera 56B # 2F-48,
Mamonal
Teléfono: 605-6670985
www.ingcons.com.co

SURENERGY SAS ESP

Bogotá, Calle 18 A # 69F-36
Teléfonos: 601-4123800 y 316-0175734
dcomercial@surenergy.com.co
www.surenergy.com.co

PUERTOS

OKIANUS TERMINALS

Mamonal - Cartagena
Teléfonos: 322-6909342 / 52
scorena@okianus.com

PLEXAPORT

Mamonal - Cartagena
Teléfono: 601-6292026
plexaport@plexaport.co

SOCIEDAD PORTUARIA EL CAYAO (SPEC)

Cartagena, Carrera 2 No. 11-41, Of. 1106
Teléfono: 605-6930697
www.specIng.com

SOCIEDAD PORTUARIA PUERTO BAHÍA

Cartagena, Vía Barú, Km 1 Calle 7 # 5-608
Bogotá, Calle 110 # 9 - 25 Piso 12
Teléfono: 601-2561033
comercial@puertobahia.com.co

REGULADORES DE PRESIÓN

EQUIPOS Y CONTROLES INDUSTRIALES S.A.

Bogotá, Calle 23 # 116 - 31, Piso 4
Parque Industrial Puerto Central
Teléfono: 310-7696137
lidermercadeo@eci.com.co
Dirección web: portal.eci.co

HUMCAR

Bogotá, Av. de Las Américas # 64-33
Teléfonos: 601-7562300, 601-5646464
info@humcar.com
www.humcar.com

TCL

Barranquilla, Calle 73 Vía 40-250
Teléfono: 605-3600022, 316-3670630
info@tcl.com.co
www.tcl.com.co

TANQUES DE ALMACENAMIENTO

ALQUISEER S.A.

Bogotá, Avenida Calle 26 # 68C-61
Piso 3 Of. 321
Teléfonos: 601-4276972, 316-4732330
gerencia@alquiseer.com
www.alquiseer.com

CINSA

Cúcuta, Avenida 4 # 7N-118 Zona Industrial
Teléfono: 607-5790010, 310-7812641
cinsa@cinsaindustrias.com

EGASCOL - EQUIPOS PARA GAS DE COLOMBIA SAS

Bogotá, Calle 166 # 9-15 Int. 7 Of. 302
Teléfonos: 601-4699860, +57-3105659173
gerencia@egascal.com
gegascal2005@gmail.com
www.egascal.com

FERPETROL

Bogotá, Calle 73 # 9-42, Of. 605
Teléfono: 601-6947212
www.ferpetrolsi.co

INGUSA - INDUSTRIAS GUTIERREZ S.A. DE C.V.

Avenida 8 de Julio 2495 Zona Industrial
Guadalajara - Jalisco, México
Teléfonos: +52-33-32681020
info@cytsa.com.mx
rschondube@ingusa.com.mx
www.grupoingusa.com.mx

OILTANKING

Bogotá, Carrera 7 # 80-49, Of. 304
Teléfono: 601-3217183
Carretera Mamonal Km 12
Cartagena
Teléfono: 605-6686880
www.oiltanking.com

PROTANEGAS S.A.S.

Autopista Medellín Km. 2.5, Vía a Parcelas 900 mts.
Ciém Oikos- Bodega A8
Cota, Cundinamarca
Teléfonos: 601-8776315, 312-3020616
protanegas@protanegas.com.co
www.protanegas.com.co

TECNITANQUES INGENIEROS

Bogotá, Av. Carrera 9 # 115-06, Of. 2603
Teléfono: 601-5190011
www.tecnitanques.com

TYT INTERNATIONAL SAS -

Soluciones integrales en equipos de transporte y almacenamiento.
Bogotá, Carrera 11A # 97A - 19, Of. 202
Teléfono: +57 3183590276
dir.comercial@tytinternational.com
www.tytinternational.com

TRANSPORTADORAS DE GAS NATURAL

COINOBRAS GAS S.A. ESP

Calle 31 A # 26-15, Of. 707
Floridablanca - Santander
Teléfonos: 607-6782165
administracion@coinogas.com
www.coinogas.com

PROGASUR S.A. ESP

Bogotá, Carrera 50 # 18 A-75
Teléfonos: 601-5935992, 311-8980548
www.progasur.com.co

PROMIGÁS S.A. ESP

Barranquilla, Calle 66 # 67-123
Teléfonos: 605-3713444
promigas@promigas.com
www.promigas.com

PROMIORIENTE S.A. ESP

Bucaramanga, Carrera 27 # 36-14, Piso 8
Teléfonos: 607-6450002 / 6347234
info@transorient.com.co
www.promioriente.com

TRANSOCCIDENTE S.A. ESP

Cali, Calle 64 N # 5B N-46, Of. 404 A
Teléfono: 602-4862129
transoccidente@transoccidente.com.co
www.transoccidente.com.co

TRANSPORTADORA DE GAS INTERNACIONAL S.A. ESP (TGI)

Bogotá, Carrera 9 # 73-44, Piso 7
Teléfono: 601-3138400
www.tgi.com.co

TRANSPORTADORA DE METANO S.A. ESP

Medellín, Carrera 42 # 3 sur-81 T-2.
Int. 1512
Teléfono: 604-6050358
www.transmetano.com.co

TRANSPORTE DE GAS COMPRIMIDO**SURENERGY SAS ESP**

Bogotá, Calle 18 A # 69F-36
Teléfonos: 601-4123800 y 316-0175734
dcomercial@surenergy.com.co
www.surenergy.com.co

VERAGÁS

Bogotá, Calle 6A # 32A-33
Teléfono: 601-3844785, 300-5958042
comercial@veragas.com.co

TRATAMIENTO DE GAS**ASERVIN**

Bogotá, Calle 90 # 14-26, Of. 404
Teléfono: 601-6210544
info@aservin.com
www.aservin.com

SAR ENERGY S.A.

Bogotá, Carrera 7 # 71-52, Torre A,
Piso 11
Teléfono: 601-3269555
pdiaz@sarenergy.com
www.saenergy.com

SURENERGY SAS ESP

Bogotá, Calle 18 A # 69F-36
Teléfonos: 601-4123800 y 316-0175734
dcomercial@surenergy.com.co
www.surenergy.com.co

VÁLVULAS, CONTROL Y TUBERÍAS**CASAVAL S.A.**

Bogotá, 150 mts adelante de la
Glorieta Siberia vía Cota,
Parque Industrial Clis, Bloque B,
Bodega 40
Teléfono: 601-4927200
www.casaval.net

COLVAPOR

Bogotá D.C.
Teléfonos: 601-427011, 601-8941096
www.colvapor.com

CRYOSYSTEMS SAS

Chía, Cundinamarca. Calle 5 # 5-04
Casa A
Teléfonos: 311 2961354 / 310 2037528
comercial@cryosystems.com.co
www.cryosystems-intl.com

EQUIPOS Y CONTROLES INDUSTRIALES S.A.

Bogotá, Calle 23 # 116 - 31, Piso 4
Parque Industrial Puerto Central
Teléfono: 310-7696137
lidermercadeo@eci.com.co
Dirección web: portal.eci.co

EXTRUCOL

Kilómetro 3 vía Palenque Café Madrid
Bucaramanga - Santander
Teléfono: 607-6761940, 315-6777685
ventasoccidente@extrucol.com
ventasorient@extrucol.com
www.extrucol.com

FERRETERÍA ESPAÑOLA

Bogotá, Carrera 22 # 7-42
Teléfono: 601-3704099
dircomercialbta@fespanol.com.co

FLOCONX

Conjunto Empresarial CIEM Oikos,
Bodega H24
Cota, Cundinamarca
Teléfono: 318-3730776
gcol@floconx.com

GASOLINERAS Y MONTALLANTAS JOSÉ GONZÁLEZ

Bogotá, Carrera 30 # 14-20,
Paloquemao
Teléfono: 300-2107914
gasolinerasymontallantas@gmail.com
www.gasolinerasymontallantas.co

GRUPO ZAMBRANO

Barranquilla, Carrera 45 # 70-86
Teléfono: 605-3856500
www.grupozambrano.com

IMPORTADORA INDUSTRIAL

Bogotá, Carrera 22 # 17-82
Teléfono: 601-2012686
importadoraindustrial@gmail.com
www.importadoraindustrial.com



**SU EMPRESA HACE
FALTA AQUÍ**

Llámenos o escribanos

+57 318 623 2944
comercial@guiadelgas.com

INLINE FLUID SYSTEMS

Bucaramanga, Calle 28 # 20-80
Teléfonos: 607-6521980
www.inlinefs.com

INJECTO INNOVA S.A.S.

Bogotá, Carrera 31 # 11-71
Teléfono: 601-3510845
gerencia@injectoinnova.com
www.injectoinnova.com

IRI DE COLOMBIA

Bogotá, Carrera 7 # 146-65
Teléfono: 601-6739677
info@iridecolombia.com
www.iridecolombia.com

MASTER CONTROLS

Bogotá, Calle 73 # 20C-38
Teléfono: 601-3474212
bogota@master-controls.com
www.master-controls.com

PSK

Bogotá, Carrera 13 A # 89-38, Of.
701
Teléfonos: 601-6185426, 310-8569421
www.pskcolombia.com.co

REPTECH COLOMBIA S.A.S.

Bogotá, Carrera 46 # 144-24
Teléfono: 601-6005757
reptech@reptechcol.com
www.reptechcol.com

TCL

Barranquilla, Calle 73 Vía 40-250
Teléfono: 605-3600022, 316-3670630
info@tcl.com.co
www.tcl.com.co



¿Quieres entender el presente y futuro
**DEL GAS NATURAL
EN COLOMBIA?**

PROMIGAS PRESENTA EL XXVI INFORME DEL
SECTOR GAS NATURAL



RESERVAS



Reservas probadas:
2.064 Gpc



Producción
comercializada:
351 Gpc



Factor R/P:
5,9 años



TRANSPORTE DE GAS NATURAL



Red de gasoductos:
7.775 KM
(Interior del país: 65%,
Costa Caribe: 35%)



Volumen transportado:
1.113 MPCD
(Interior del país: 59%,
Costa Caribe: 41%)



PRINCIPALES CONCLUSIONES:



Costo de oportunidad
de no contar con suficiencia
de gas nacional:
~7 - 15 Bn COP
(VPN 10 años)



Por cada año que se retrase
Sirius, costo adicional:
~4 - 5 Bn COP



En términos ambientales, si
**~10% - 20% de la industria y
~15% - 25% de GNV**

migra a sustitutos más contaminantes
por la pérdida de competitividad del gas,
tendríamos incrementos adversos de:



~48 - 50 t
material
particulado
fino/año



~0,4 - 0,7
MtCO2/año



~14 - 417 mil
millones COP/año
por costo de
compensación
de emisiones



MOVILIDAD



Vehículos acumulados
convertidos a GNV:
686.950



Vehículos dedicados
a GNV: **345**



Consumo GNV:
60 Gbtud



USUARIOS DE GAS NATURAL



11,9 M Usuarios
residenciales, comerciales
e industriales.



27
Dptos.



769
Municipios



85%
Estratos
1, 2 y 3



67%
Cobertura de
Gas Natural

GRACIAS AL GAS NATURAL

36 MILLONES

de colombianos gozan
de energía, bienestar
y progreso.



Consulta
el informe
completo en la
App InfoGas



SPEC LNG
de 2016 a 2024



119 buques
de GNL recibidos



3.668.436 m3
GNL recibido



475 MPCD
de capacidad de
regasificación
*450 MPCD a dic-2024



1.278 días
regasificados



99,15%
disponibilidad
operativa
acumulada